

BASES DO PROGRAMA

8ª Edición

ÍNDICE

INTRODUCCIÓN	4
QUÉ É BFAero	4
QUÉ BUSCAMOS	6
QUÉ OFRECEMOS.....	6
APOIO FINANCIERO	7
POSIBILIDADE DE COLABORACIÓNS NO SECTOR.....	7
ESPAZO DE TRABALLO	7
NETWORKING.....	8
TITORES E MENTORES	8
VISIBILIDADE.....	8
ASPECTOS DIFERENCIAIS	9
SELO BFAERO	9
Vertical aeronáutica e aeroespacial.....	9
Tecnoloxías duales, seguridade e defensa.....	10
Saída comercial	10
Medios e recursos.....	10
Respaldo dun ecosistema aberto de innovación	11
Apoio ao ciclo completo dos proxectos de emprendemento.....	11
Alcance internacional.....	11
Atracción de investimento.....	11
RECURSOS AO DISPOR DOS PROXECTOS	11
Financiamento	12
Apoio para a búsqueda de financiamento adicional público e privada	12
Apoio na solicitude de axudas	13
Apoio á internacionalización.....	13
Titorización	13
Titorización especializada	13
Mentorización.....	14
Formación	14
Networking	14
Acceso a “early adopters” ou clientes potenciais.....	¡Error! Marcador no definido.
Acceso a potenciais investidores	15
Infraestructuras do Polo Aeroespacial de Galicia	15
Visibilidade e difusión	15
FASES DO PROGRAMA.....	16
Fase 1 - Convocatoria	17
Fase 2 – Selección de proxectos.....	18
Fase 3 - Ingreso.....	21
Fase 4 – Programa de apoio aos proxectos	22
CALENDARIO DA OITAVA EDICIÓ	28
CONDICIÓNS DE FINANCIAMENTO	29
Compromiso básico de financiamento	29

Acordos bilaterais de financiamento	30
TERMOS E CONDICIÓN	32
Requisitos mínimos	32
Criterios de elixibilidade dos proxectos	33
ASPECTOS LEGAIS, TERMOS E CONDICIÓN	42
Aceptación das bases	42
Compromisos xerais	42
Esixencias aos proxectos en incubación, aceleración e consolidación	44
Incompatibilidades	46
Responsabilidade	46
Representación	47
Incumprimentos	47
Propiedade intelectual	49
Revelación de información	50
Comunicacións	50
Protección de datos personais	50
Reclamacións	51
Miscelánea	51
Compliance	52
ANEXOS	53
Anexo I: Documentación a presentar a IGAPE con carácter previo á firma dos convenios de concesión directa	53
Anexo II: Modelo de Convenio de Concesión Directa	54
ANEXO III: Documentación a presentar en Xesgalicia para a financiación de cada un dos proxectos na fase de aceleración/consolidación	66

INTRODUCCIÓN

Unha Business Factory é un programa galego de apoio e fomento de proxectos de emprendemento innovador: nela coordínanse unha serie de axentes públicos e privados que achegan recursos, servizos, coñecemento, experiencia, metodoloxías e relacións para que os proxectos participantes, con independencia do seu grao de madurez (desde aqueles en fase temperá, sen unha proposta de valor validada, pasando polos que están en fase intermedia, que afrontan o desafío das primeiras vendas, ata os de fase avanzada, que se atopan en posición de escalar e producir retornos), dispoñan do que necesitan para evolucionar a maior velocidade e con garantías de alcanzar os seus obxectivos de negocio, innovación e xeración de valor.

As Business Factory galegas caracterízanse pola súa natureza sectorial, no sentido de que están especializadas nun sector determinado con peso específico na economía, o mercado de traballo e o potencial innovador da comunidade. A vantaxe desta clase de programas está en que, por esa especialización, tenden a identificar con maior proximidade as necesidades do mercado e dispoñen dunha maior capacidade para adaptarse ás necesidades dos proxectos e integralos logo no sector. A vantaxe destes programas radica en que se adaptan mellor ás necesidades dos proxectos e do mercado, e que propician sinerxías máis ricas entre os proxectos participantes e entre estes, os seus clientes e o resto dos axentes do ecosistema.

QUÉ É BFAero

Business Factory Aero (BFAero) é unha incubadora e aceleradora de empresas promovida pola Xunta de Galicia, a través do Instituto Galego de Promoción Económica (en diante IGAPE) e a Sociedade Xestora de Entidades de Investimento de Tipo Pechado (en diante XesGalicia) e xestionado pola Fundación CEL Iniciativas por Lugo (en diante FCEL). Conta ademais coa participación de entidades tractoras entre as que figuran empresas de referencia no sector aeronáutico, aeroespacial e de vehículos non tripulados, así como doutros sectores con peso específico en Galicia, entidades especializadas en tecnoloxía e centros de coñecemento e investigación.

FCEL, ademais de participar xunto a estas entidades no seu sistema de gobernanza, asume a xestión e coordinación de BFAero, ocupándose das tarefas de Equipo Xestor e prestando todos os servizos necesarios para que os proxectos participantes poidan cumprir obxectivos co maior grao de eficacia.

Os proxectos participantes poden contar coa posibilidade de acceso ás infraestruturas crave no marco do Polo Aeroespacial de Galicia, como o aeródromo de Rozas (Castro de

Rei, Lugo) e o Centro de Investigación Aeroportada de Rozas (CIAR) e o apoio de todos os axentes do sistema de innovación aberta de Galicia: centros tecnolóxicos, agrupacións industriais, universidades, etc.

BFAero é unha actuación promovida pola Xunta para o desenvolvemento de tecnoloxías disruptivas no segmento do sector aeronáutico, aeroespacial e de vehículos non tripulados que melloren a prestación dos servizos públicos e xeren pegada industrial en torno ao Polo Aeroespacial de Galicia.

O sector aeronáutico, aeroespacial e o segmento dos vehículos non tripulados teñen un gran potencial de crecemento que, mercé ás políticas desenvolvidas pola administración autonómica galega e o concurso de diversas institucións e empresas, conta en Galicia cunha plataforma ideal para innovar, desenvolverse e dar servizo a clientes locais, nacionais e internacionais.

Para emprendedores/as ou empresas cunha idea ou proxecto, BFAero pode axudarnos a validar o voso produto ou servizo nunha contorna real, xa que se trata da única aceleradora específica do sector en Galicia .

O programa conta con 3 modalidades cuxa diferenza radica no grao de madurez dos proxectos. Fase de incubación, cunha duración de ata 12 meses, dirixido a proxectos ou empresas sen constituír ou de recente creación que se atopen nun estado intermedio entre a ideación e o desenvolvemento dun produto mínimo viable (PMV). Poderán optar á fase de aceleración, cunha duración de ata 8 meses, proxectos que estean xa contendo un produto mínimo viable (PMV) desenvolvido e que estean a realizar as súas primeiras vendas deste pero que, con todo, necesitan sistematizar o seu modelo de negocio, desenvolver e validar o seu produto ou servizo, conseguir vendas recorrentes e/o penetrar en novos mercados. Se o proxecto ten o seu produto ou servizo definido e vendas reais, a empresa comeza a crecer, aínda que dunha maneira incipiente e con posibilidade de escalar podería optar á fase de consolidación que tería unha duración de ata 6 meses.

QUÉ BUSCAMOS

Business Factory Aero non só está dirixida a iniciativas promovidas por emprendedores/as particulares, tamén impulsa ideas innovadoras que se desenvolvan dentro de empresas existentes ou con orixe en centros de coñecemento:

Startup: empresa de recente creación promovida por emprendedores a título persoal en fase de arranque, xeralmente asociada á innovación e cun modelo de negocio escalable.

One company spin-out: empresa de recente creación resultado da escisión dun proxecto dunha compañía xa existente.

Several companies spin-out: empresa de recente creación resultado da escisión dun proxecto desenvolvido de forma colaborativa por varias compañías.

Spin-off: empresa de recente creación nada a partir dun desenvolvemento innovador con orixe en centros de coñecemento (universidades, centros tecnolóxicos etc.)/ etc.).

QUÉ OFRECEMOS

Business Factory Aero ofrece unha ampla variedade de servizos e actividades para os proxectos participantes na iniciativa co obxectivo de transformalos en empresas innovadoras, viables e escalables:

Formación	Apoio financeiro	Networking
Espazo de traballo	Colaboracións co sector	Visibilidade
Titores, mentores e expertos	Acceso a early adopters	Acceso a investidores

APOIO FINANCIERO

As compañías seleccionadas poderán dispoñer de financiamento a través dunha combinación das seguintes modalidades :

Subvención a fondo perdido: achega económica do IGAPE para os proxectos da fase de aceleración.

Préstamo participativo que podería conlevar unha opción de capitalización: tipo de préstamo cun interese fixo e un variable segundo os resultados da empresa, a través de Xesgalicia.

No caso de que a empresa así o solicite, e no marco dunha rolda de financiamento, poderase valorar unha participación directa no capital da compañía.

POSIBILIDADE DE COLABORACIÓNS NO SECTOR

A participación no programa axudará ás empresas para desenvolverse e darlle unha maior visibilidade para poder chegar a empresas líderes do sector. Business Factory Aero é a porta de entrada á industria do sector aeronáutico, aeroespacial e de vehículos non tripulados para as empresas impulsadas no seo da aceleradora.

Os proxectos terán a posibilidade de continuar a relación coas empresas, nos termos e condicións que pacten entre eles.

ESPAZO DE TRABAJO

Os proxectos participantes poderán situarse nas instalacións que FCEL pon ao dispor de BFAero no Pazo de Feiras de Lugo, preto do aeródromo de Rozas (Castro de Rei, Lugo) e o Centro de Investigación Aeroportada de Rozas (CIAR). O espazo ofrece os seguintes servizos:

a) Espazos de traballo gratuítos :

1. Oficinas baixo marca propia ou viveiros: cada empresa terá á súa disposición unha oficina no Centro de Iniciativas Empresariais que FCEL ten no Pazo de Feiras e Congresos de Lugo.
2. Espazo de coworking con outras empresas del sector.
3. Posibilidade de acceso as infraestruturas no marco do Polo Aeroespacial de Galicia e sempre cumprindo o criterio marcado pola Xunta de Galicia.

b) Acceso a prezos bonificados ao aeródromo de Rozas (supeditado e condicionado a dispoñibilidade por parte do aeródromo).

c) Medios TIC gratuitos:

1. Inclusión na páxina web do Polo Aeroespacial de Galicia.
2. Aloxamento de información do proxecto na web de BFAero.

NETWORKING

Compartir espazo e participar nas actividades organizadas desde o programa contribúe a crear unha atmosfera de intercambio de coñecementos e sinerxías. BFAero, organiza eventos que permiten coñecer a destacados profesionais do sector.

Ademais, asináronse acordos de colaboración con distintas entidades que complementan os beneficios dos proxectos participantes na iniciativa. A participación nestes programas estará suxeita á validación e aceptación por parte das entidades colaboradoras.

TITORES E MENTORES

Cada proxecto participante en BFAero conta co acompañamento dun equipo de titores e mentores durante toda a fase de incubación, aceleración ou consolidación.

O titor de proxecto é a figura de referencia para o seguimento operativo do día a día: réunese co proxecto coa periodicidade necesaria para garantir o cumprimento dos fitos definidos no Plan de Apoio, apoia a elaboración do Acordo Marco e do Informe de Licenciamento, e traslada ao equipo xestor calquera incidencia relevante na evolución do proxecto.

Xunto a el, un titor-coordinador supervisa a coordinación xeral entre a dimensión técnica e a de negocio do proxecto, fai seguimento do cronograma e dos fitos pactados, e reporta periodicamente ao equipo xestor de BFAero sobre o estado e a evolución do proxecto.

Adicionalmente, cada proxecto dispoñerá dun mentor, con traxectoria no sector aeronáutico, aeroespacial ou de vehículos non tripulados, ou en ámbitos complementarios como o investimento ou o financiamento, que manterá unha dinámica de acompañamento periódica —con carácter xeral, de periodicidade mensual— orientada a reforzar aspectos críticos para a madurez do proxecto en cada etapa.

Complementariamente, os proxectos poderán acceder a titores expertos en materias específicas (propiedade industrial, normativa sectorial, consultoría técnica, entre outras) para consultas puntuais cando así o requira a súa evolución.

VISIBILIDADE

Desde BFAero axudarase aos proxectos para darlles visibilidade e difusión en medios de comunicación e redes sociais, así como a través dos diferentes actos e eventos organizados no marco do programa coa participación de empresas do Sector e

institucións. O obxectivo é posicionar no mercado aos proxectos participantes na iniciativa.

SELO BFAERO

As startups seleccionadas no marco de BFAero poderán facer uso do selo BFAero como recoñecemento da súa participación no programa, sempre que cumpran coas condicións establecidas pola organización.

O selo BFAero acredita que a empresa foi seleccionada para formar parte da iniciativa e poderá empregarse en materiais corporativos, presentacións, comunicacións comerciais, páxina web, redes sociais e outros soportes de difusión, co obxectivo de reforzar a súa visibilidade, posicionamento e vinculación co ecosistema aeroespacial impulsado por BFAero.

O uso do selo deberá respectar en todo momento a identidade visual, as normas de aplicación e as indicacións facilitadas pola organización. BFAero resérvase o dereito para solicitar a modificación ou retirada do selo naqueles casos nos que se utilice de forma inadecuada, poida inducir a erro ou non se axuste aos fins do programa

A concesión do selo non implica certificación técnica, homologación, garantía comercial nin validación oficial dos produtos, servizos ou solucións desenvolvidas pola startup, senón exclusivamente o recoñecemento da súa participación en BFAero.

ASPECTOS DIFERENCIAIS

Neste apartado abórdase a caracterización global da BFAero estruturada nos aspectos diferenciais, que distinguen ao programa doutras iniciativas análogas.

Vertical aeronáutica e aeroespacial

BFAero é unha aceleradora de carácter vertical que se centra no sector aeronáutico, aeroespacial e dos vehículos non tripulados. Este perímetro temático é amplo: comprende, entre outros ámbitos, o desenvolvemento de plataformas e os seus compoñentes (estruturas, enerxía, propulsión), equipos e sistemas embarcados e en terra, aplicacións dos vehículos non tripulados para distintos mercados, e tecnoloxías aplicadas ao sector satelital. Xunto a estes, BFAero acolle tamén proxectos en ámbitos tecnolóxicos emerxentes estreitamente vinculados a este sector, como a autonomía avanzada, a intelixencia artificial embarcada, a navegación resiliente, a sensórica e os payloads, a ciberseguridade e as comunicacións seguras, as tecnoloxías duais e de defensa, a explotación de datos espaciais e de observación da Terra, as operacións BVLOS, o mantemento predictivo, a simulación e os dixital twins, o Ou-space, ou os sistemas terrestres e marítimos non tripulados conectados con operacións aeroespaciais.

Grazas á devandita verticalidade —e á diversidade de ámbitos tecnolóxicos que conflúen

en ela—, os proxectos que participen no programa terán acceso a unha contorna especializada, con titores, mentores, expertos, formación, servizos, infraestruturas e medios tecnolóxicos especificamente concibidos para o seu ámbito de desenvolvemento. Ademais, o feito de que todos os proxectos compartan un mesmo eixo sectorial aumenta a probabilidade de que se dean entre eles sinerxías, colaboracións e mutuo enriquecemento.

A elixibilidade definitiva de cada proxecto determinarase, en todo caso, conforme as áreas temáticas e criterios establecidos no apartado 'Ámbito dos proxectos: sector e áreas temáticas' destas Bases.

Tecnologías duales, seguridad y defensa

O sector aeronáutico, aeroespacial e dos vehículos non tripulados constitúe un ámbito especialmente relevante para o desenvolvemento de tecnoloxías de carácter dual, con aplicacións en mercados civís, industriais, públicos e tamén en ámbitos de seguridade, emerxencias, protección de infraestruturas críticas, resiliencia e defensa.

Desde BFAero, e en colaboración cos axentes implicados na aceleradora, incluíndo institucións públicas, empresas tractoras, entidades tecnolóxicas, axentes do ecosistema innovador e outros colaboradores especializados, impulsarase e apoiará o desenvolvemento de proxectos que contribúan a responder a estes retos, favorecendo a súa maduración tecnolóxica, a súa orientación a mercado, a identificación de casos de uso, a conexión con potenciais usuarios ou clientes e a xeración de oportunidades de colaboración.

Saída comercial

Ingresar en BFAero supón entrar na cadea de valor do sector aeronáutico, aeroespacial e dos vehículos non tripulados. Primeiro, porque BFAero forma parte do Polo Aeroespacial de Galicia, un programa con distintos procedementos de compra pública precomercial e compra pública innovadora co que a Xunta de Galicia, activou e está a apoiar o desenvolvemento dun polo de innovación tecnolóxica especializado en vehículos non tripulados. Segundo, porque as áreas temáticas de BFAero, expresan as necesidades do sector. Así, os proxectos orientaranse a resolver problemas reais, polo que poderán atopar unha saída comercial.

Medios e recursos

Como se detalla máis adiante, BFAero pon ao dispor dos proxectos participantes, maioritariamente sen custo, un amplo catálogo de medios e recursos avanzados que posibilitan un desenvolvemento áxil de solucións tecnolóxicas no ámbito aeronáutico, aeroespacial e de vehículos non tripulados.

Respaldo dun ecosistema aberto de innovación

Ao redor de BFAero, no marco do Polo Aeroespacial de Galicia, xerouse un ecosistema de axentes públicos e privados que colaboran para desenvolver solucións innovadoras no ámbito aeroespacial e os vehículos non tripulados. A aceleradora actúa de catalizador de colaboracións entre os proxectos e as diferentes institucións e empresas do ecosistema, comezando por aquelas que promoven o programa: Xunta de Galicia, IGAPE, XesGalicia e FCEL.

Apoio ao ciclo completo dos proxectos de emprendemento

A través das súas tres modalidades de Programas de apoio: incubación, aceleración e consolidación, BFAero ten capacidade para cubrir as distintas etapas de evolución de calquera proxecto de emprendemento innovador no ámbito aeronáutico, aeroespacial e dos vehículos non tripulados, desde as fases máis temperás, de ideación, ata as máis maduras, onde se trata de consolidar un modelo de negocio que produza vendas recorrentes.

Alcance internacional

En liña coa estratexia da Xunta de Galicia e o posicionamento nos mercados globais, BFAero pon o foco nos mercados internacionais desde dous puntos de vista. En primeiro lugar, BFAero está preparada para recibir proxectos procedentes de calquera rexión e país. En segundo lugar, os proxectos de BFAero recibirán apoio para internacionalizarse e conseguir clientes nun mercado global.

Atracción de investimento

BFAero conta con instrumentos específicos para fomentar o achegamento dos proxectos a entidades de investimento públicas e privadas, que poidan achegarlles capacidades de desenvolvemento adicionais, así como acceso a relacións de colaboración e a novos mercados.

Comunidade BFAeo

BFAero aspira a consolidar unha comunidade activa de proxectos participantes e alumni que contribúa ao fortalecemento do ecosistema aeronáutico, aeroespacial e de vehículos non tripulados en Galicia. A relación cos proxectos non se limita necesariamente á duración do itinerario de apoio, senón que poderá prolongarse mediante actuacións de seguimento, visibilidade, conexión con oportunidades de negocio, participación en eventos, colaboración con novas edicións e acceso a iniciativas de networking ou investimentos promovidos no marco de BFAero.

RECURSOS AO DISPOR DOS PROXECTOS

Financiamento

Os proxectos terán un apoio económico a fondo perdido durante as modalidades de incubación, aceleración e consolidación, ademais de acceso a capital risco en aceleración e consolidación da maneira que se expresa na táboa seguinte:

MODALIDADE	TIPO	ENTIDADE	CANTIDADE
Incubación	Fondo perdido	IGAPE	40.000,00 €
	Fondo perdido	IGAPE	60.000,00 €
Aceleración	Participación en capital / Préstamo participativo (con opción de capitalización) ¹	Xesgalicia	Ata 50.000,00 €
Consolidación	Fondo perdido	IGAPE	30.000,00 €
	Participación en capital / Préstamo participativo (con opción de capitalización) ¹ .	Xesgalicia	Ata 250.000,00 €

Complementariamente poderase apoiar aos proxectos seleccionados nos 3 programas, cunha bolsa de servizos tecnolóxicos, xestionada pola Fundación CEL, para a contratación das Infraestruturas necesarias do CIAR/ INTA ou en servizos profesionais exclusivamente do ecosistema galego aeroespacial, que serán previamente aprobados pola Fundación CEL.

Apoio para a búsqueda de financiamento adicional público e privada

BFAero facilitará a preparación e acceso de cada proxecto a un evento ou panel de investidores. Neste sentido, incluírase tanto o apoio e acompañamento do proxecto na elaboración da información ou documentación necesaria, así como na preparación do pitch.

¹ Esta opción queda suxeita a que se conclúa favorablemente o proceso de análise do investimento e cúmplanse as condicións e os requisitos establecidos por Xesgalicia. Ademais, o importe estará condicionado a que outros socios ou financiadores acheguen, polo menos, o mesmo financiamento ao proxecto; no caso de que a amortización do financiamento con outros financiadores sexa inferior a 5 anos, a amortización do préstamo participativo de Xesgalicia realizarase de forma proporcional ao financiamento que serviu de base para a concesión do préstamo participativo.

En particular, BFAero poderá organizar un Investors Day como evento final ou fito

relevante do itinerario de apoio, no que os proxectos terán a oportunidade de presentar a súa proposta ante fondos, entidades investidoras, axentes financeiros, corporacións e outros actores do ecosistema con capacidade para impulsar o financiamento e escalado das iniciativas.

Para iso, BFAero prestará apoio aos proxectos na preparación da información e documentación necesaria para a súa presentación ante investidores, incluíndo a revisión do pitch, a análise de necesidades financeiras, a mellora da narrativa de investimento, a estruturación da proposta de valor, a preparación de materiais de presentación e o adestramento en habilidades de comunicación. Así mesmo, os proxectos poderán recibir apoio de titores, mentores e expertos especializados para mellorar a súa capacidade de interlocución con entidades investidoras, comprender os procesos habituais de análises de investimento e afrontar con maior solvencia reunións, preguntas e procesos posteriores de seguimento.

Apoio na solicitude de axudas

BFAero ofrece aos proxectos participantes a posibilidade de recibir asesoramento e información sobre a tramitación de axudas públicas de financiamento mentres se atopen participando en BFAero .

Apoio á internacionalización

BFAero ocuparase de brindar aos proxectos participantes que o necesiten oportunidades de acceso a mercados exteriores que poidan presentarse no curso da súa participación no programa.

Titorización

A participación dos proxectos en BFAero, tanto en incubación como en aceleración e consolidación, está guiada por un titor ou titora que se ocupa de acompañar ao proxecto nas actividades que deba desempeñar en cumprimento dos obxectivos e fitos pactados ao comezo.

Titorización especializada

Os proxectos contan co apoio dun equipo de titores expertos con gran traxectoria e experiencia, e os socios tecnolóxicos do Polo Aeroespacial de Galicia, quen se ocupará de conducir a súa evolución e verificar que se cumpren os obxectivos que fosen planificados. Ademais, terán acceso a un grupo de expertos tanto desde o punto de vista sectorial de negocio (aeroespacial, aeronáutico, vehículos non tripulados), como desde a dimensión científico-tecnolóxica (materiais, procesos industriais de fabricación de estruturas e compoñentes, sistemas de aeronavegabilidade, integración de cargas de pago, captura e procesamento de datos...) con capacidade para asesorar ou resolver consultas específicas de maneira complementaria e en coordinación co correspondente titor.

Por outro lado, tamén se presta apoio aos proxectos en diferentes ámbitos segundo as súas necesidades específicas (constitución empresa, apertura centro de traballo, información sobre novidades do marco de apoio público, preparación de solicitudes para o marco de apoio público...) e, sobre todo, a elaboración dun plan de negocio adaptado ao modelo BFAero que garante o mellor encaixe posible para o desenvolvemento do proxecto, o deseño do plan de apoio, o acceso a financiamento e investidores, entre outros.

Todos os proxectos reciben o apoio permanente do equipo da FCEL que achega a súa experiencia en emprendemento na posta en marcha e consolidación de iniciativas empresariais.

Mentorización

Os proxectos participantes dispoñerán dun mentor ou mentora, pertencente ao sector aeroespacial, aeronáutico e de vehículos non tripulados, con carreira e experiencia no seu ámbito de desempeño, quen se ocupará de conducir a súa evolución no relativo á súa introdución no sector e o establecemento de relacións de colaboración e negocio.

Se existe interese común entre o proxecto e empresas tractoras, os proxectos participantes poderán dispoñer dun mentor ou mentora das empresas tractoras.

Formación

Os proxectos participantes gozan dun programa de formación que ten por propósito transmitirles aquelas capacidades que se consideran imprescindibles e comúns a calquera empresa de creación recente, así como aqueloutras competencias nas que os seus equipos necesiten reforzo. Neste sentido, dispónse inicialmente dunha formación de onboarding, común a todos os proxectos, dedicada a explicar o funcionamento do propio programa. Seguidamente, realizaranse sesións formativas sobre temáticas comúns a todos os proxectos como financiamento, investimento, propiedade industrial, pitching, comunicación ou comercialización. Ademais, tras as formacións ofrecerase a posibilidade de manter sesións individuais para resolver dúbidas ou necesidades específicas.

Networking

Entre as actividades previstas por BFAero, atópase a de favorecer o networking entre os proxectos e as distintas institucións, empresas e outras entidades do sector aeronáutico, aeroespacial e dos vehículos non tripulados. Alén de proporcionar apoio aos proxectos na identificación, selección e preparación da súa asistencia a eventos sectoriais. Tamén se lles dará apoio para identificar eventos de networking alleos a BFAero nos que poidan ter interese en participar.

Así mesmo, BFAero poderá promover actividades de conexión entre proxectos participantes e proxectos alumni de edicións anteriores, co obxectivo de favorecer o

intercambio de experiencias, a identificación de sinerxías, a xeración de colaboracións comerciais ou tecnolóxicas e a consolidación dunha comunidade BFAero vinculada o ecosistema aeroespacial e de vehículos non tripulados de Galicia.

Estas actividades poderán incluír sesións de presentación entre proxectos, encontros sectoriais, reunións one to one, participación de alumni como relatores ou referentes en actividades do programa, así como invitacións a eventos relevantes organizados ou promovidos por BFAero.

Acceso a potenciais investidores

BFAero promoverá a conexión dos proxectos con potenciais investidores, fondos, entidades financeiras, corporacións, business angels ou outros axentes do ecosistema investidor que poidan resultar adecuados en función do grao de madurez, sector, modelo de negocio e necesidades de crecemento de cada iniciativa.

Este apoio poderá articularse a través da participación en eventos, paneis de investimento, reunións individuais, sesións de contraste, actividades de networking investidor ou, no seu caso, no Investors Day de BFAero, concibido como un fito relevante para a presentación dos proxectos ante axentes con capacidade de investimento, financiamento, colaboración estratéxica ou acompañamento en fases posteriores.

Infraestructuras do Polo Aeroespacial de Galicia

Os proxectos teñen acceso, entre outros, aos medios técnicos e infraestruturas dispoñibles no aeródromo de Rozas, o Centro de Investigación Aeroportada de Rozas (CIAR) e do Instituto Nacional de Técnica Aeroespacial (INTA), ademais doutras infraestruturas e equipos proporcionados polas entidades colaboradoras de BFAero.

O CIAR é unha infraestrutura científico-tecnolóxica pioneira en Europa para a investigación no ámbito dos sistemas e vehículos aéreos non tripulados. Ofrece un servizo integral para a realización de ensaios de plataformas aéreas (tanto tripuladas como non tripuladas), equipos, subsistemas, compoñentes e solucións que poderán ser probadas, cualificadas, homologadas e certificadas a través dunhas infraestruturas e instrumentación que constitúen un espazo único para o desenvolvemento de produtos e solucións de forma eficiente e segura.

O acceso a estas infraestruturas estará supeditado e condicionado á dispoñibilidade por parte das entidades que as achegan a BFAero.

Visibilidade e difusión

En medios de comunicación e redes sociais, así como a través dos diferentes actos e eventos organizados no marco do programa coa participación de empresas do Sector e Institucións, co obxectivo de posicionar no mercado aos proxectos participantes na iniciativa; ou con colaboracións co Sector. A participación no programa axudará aos

proxectos para acceder ás tractoras sectoriais, tendo así a posibilidade de establecer relacións de colaboración a futuro.

Os proxectos participantes e, no seu caso, os proxectos alumni, poderán ser incluídos en accións de comunicación, contidos informativos, publicacións en redes sociais, boletíns ou newsletters de BFAero, sempre que exista información relevante e validada polas partes. Estas actuacións terán como finalidade dar visibilidade á evolución dos proxectos, os seus fitos empresariais, tecnolóxicos ou comerciais, e a súa contribución ao ecosistema aeroespacial galego.

FASES DO PROGRAMA

O proceso para a inscrición de proxectos estará aberto do 30 de xullo de 2026 ao 30 de outubro do 2026 ás 14:00hrs (CET/UTC+1). O proceso de selección finalizará o durante o mes de decembro coa publicación dos proxectos seleccionados. O Business Factory Aero resérvase o dereito de acurtar ou prorrogar este prazo mediante anuncio que se publicará na páxina www.bfaero.es, sendo as datas finais e válidas as que figuren na devandita páxina web.

Fase 1 - Convocatoria

A fase de convocatoria é o período no que BFAero convoca a emprendedores, empresas, startups, spin-offs universitarias e spin-outs de empresas existentes do ámbito aeroespacial e os vehículos non tripulados a participar como proxectos de emprendemento no programa de incubación, aceleración e consolidación da aceleradora.

A fase de convocatoria iníciase formalmente coa publicación na web pública do programa das bases de convocatoria e finalizará co peche do prazo para a presentación de proxectos, iso sen prexuízo das accións de promoción, difusión e presentación do programa a través dos medios propios habilitados no mesmo ou a través doutros medios tales como redes sociais ou medios de comunicación.

O formulario estará dispoñible ata o peche da convocatoria. A información e documentación que se solicita nel utilízase, en primeiro termo, para comprobar que o proxecto candidato cumpre os requirimentos mínimos de participación e os criterios de elixibilidade (descritos máis adiante neste documento) e, en segundo lugar, para valorar a súa posible selección conforme aos criterios de avaliación (expostos posteriormente neste documento).

Os proxectos interesados en participar na presente convocatoria deberán cumprimentar o formulario de inscrición que o equipo de BFAero facilitará aos proxectos no prazo que se indica no calendario. Unha vez validada a inscrición, xa non se poderá modificar. Para avaliar a todos aqueles proxectos que cumpran cos termos e requisitos das presentes bases, tan só terase en conta a información facilitada no formulario. Unha vez estudada a candidatura, BFAero resérvase o dereito de solicitar máis información aos proxectos se o considera necesario.

O formulario de inscrición pode ir acompañado de toda a información que consideren necesaria para entender mellor o proxecto. Ademais, é posible anexar outros arquivos que poden proporcionar información adicional (presentacións, casos etc.).

Son os candidatos os que deciden a que fase queren postularse, pero BFAero, en función do nivel de madurez do proxecto, resérvase o dereito de cambialo de fase.

A presentación da candidatura á presente convocatoria implicará a aceptación expresa de todos os requisitos e condicións recollidas nestas bases.

Para calquera dúbida ou consulta pode contactar a través do correo electrónico secretariatecnica@bfaero.es ou no teléfono 982 284 150.

Xunto co formulario, solicitaranse os datos dunha persoa que será, a efectos do proceso de selección, a que o programa tomará como referencia exclusiva para o envío de comunicacións e o establecemento de contactos co proxecto. A confirmación do rexistro do proxecto realizarase por escrito á dirección de correo electrónico achegada no momento do ingreso á convocatoria na fase de selección de BFAero.

Para solucionar as dúbidas que poidan producirse mentres se cobre o formulario e, máis en xeral, durante a fase de convocatoria, póñense ao dispor das persoas interesadas dúas vías de contacto co Equipo Xestor de BFAero:

- Teléfono: 982 284 150
- Correo electrónico: secretariatecnica@bfaero.es
- Espazo BFAero: Fundación CEL Iniciativas por Lugo, Centro de Iniciativas Empresariales, Pazo de Feiras e Congresos de Lugo, El Palomar s/n, 27004, Lugo

A convocatoria iníciase cunha notificación pública indicando a apertura, o 30 de xullo de 2026, e finaliza co peche do prazo para a presentación de proxectos, o 30 de outubro de 2026 ás 14.00.

Fase 2 – Selección de proxectos

O propósito desta fase consiste en incorporar a BFAero proxectos de emprendemento con potencial para: afrontar os retos expostos; aproveitar os servizos e recursos que o programa pon á súa disposición a través das modalidades de incubación, aceleración e consolidación e desenvolverse de maneira significativa; e, eventualmente, xerar avances e innovacións que resulten de interese e de valor para o sector aeronáutico, aeroespacial e de vehículos non tripulados de Galicia.

Durante a fase de selección determinaranse os proxectos participantes no programa tanto na súa modalidade de incubación (máximo 3 proxectos) como na súa modalidade de aceleración (máximo 5 proxectos) e en consolidación (máximo 3 proxectos), elixidos entre os solicitantes que se presentaron á convocatoria.

O Comité Executivo resérvase o dereito de modificar a distribución de proxectos seleccionados por modalidade de apoio atendendo ás seguintes circunstancias:

- Calidade das propostas:** Se a calidade das propostas recibidas nalgunha das modalidades non alcanza os estándares de excelencia requiridos polo programa, poderase axustar o número de proxectos seleccionados en cada categoría.
- Cantidade de propostas:** Se se recibe un volume considerablemente maior de solicitudes nalgunha modalidade que noutras, ou ben se nalgunha modalidade non se alcanzase un volume mínimo de propostas, poderase axustar o número de proxectos seleccionados en cada categoría.
- Viabilidade e potencial de impacto sobre o ecosistema aeroespacial e industrial de Galicia:** No caso de que se identifique un alto volume de proxectos con alto potencial de impacto ou escalabilidade nunha modalidade específica, poderase axustar o número de proxectos seleccionados en cada categoría.

A fase de selección iníciase unha vez pechado o prazo de formalización das solicitudes de participación e finalizará coa selección dos proxectos por parte do Comité Executivo de BFAero.

A selección de proxectos farase extensiva a todos os proxectos candidatos que cumpran os termos e condicións fixados nestas bases do programa. O proceso terá lugar en dúas etapas:

1. **Preselección:** En primeira instancia procederase á determinación dos proxectos que cumpren os termos e condicións fixados nas presentes bases, en base á información proporcionada en forma e prazo no formulario proporcionado por BFAero. No caso de que, coa información proporcionada en forma e prazo polo proxecto, non se poida determinar o cumprimento dos requisitos mínimos e criterios de elixibilidade, excluírase ao proxecto desta etapa e quedará fóra do proceso de selección.

Durante esta fase de preselección, BFAero poderá requirir aos proxectos preseleccionados a aclaración, ampliación, corrección ou corrección da documentación ou información achegada, cando resulte necesario para verificar o cumprimento dos requisitos mínimos e criterios de elixibilidade establecidos nas presentes bases. Devandito requirimento deberá ser atendido no prazo e forma que, no seu caso, indique BFAero. A falta de atención ao requirimento no prazo establecido, ou a imposibilidade de acreditar o cumprimento dos requisitos esixidos, poderá conlevar a exclusión do proxecto do proceso de selección.

En todo caso, para o desenvolvemento desta fase terase en conta a información facilitada a través do formulario de inscrición de proxectos, así como, no seu caso, a documentación ou información adicional achegada en resposta aos requirimentos de aclaración ou corrección efectuadas por BFAero. O formulario estará dispoñible mentres se manteña aberta a convocatoria e será tido en conta a fin de determinar a concorrencia dos requisitos mínimos e criterios de elixibilidade establecidos nas bases do presente documento.

Os proxectos que cumpran os termos e condicións serán examinados polo Comité Executivo de BFAero, cuxa avaliación se baseará exclusivamente na información proporcionada nos formularios de inscrición. BFAero se reserva a posibilidade de que as iniciativas poidan ser avaliadas por profesionais externos, entidades tractoras e colaboradoras do Programa.

2. **Pitch Day e selección:** Os proxectos elixibles serán avaliados mediante vos criterios establecidos nestas bases, nos que se terá en conta o valor do proxecto, ou equipo de proxecto, ou desenvolvemento comercial, ou impacto socioeconómico e a capacidade de mellora do proxecto mentres participe no programa. Se o proxecto é seleccionado para a fase das entrevistas persoais, dispoñerá de 10 minutos para facer unha presentación tipo elevator pitch ante

ou Comité de BFAero, entidades promotoras e, non seu caso, expertos independentes, preferentemente de maneira presencial, para coñecer mellor ou proxecto, ou modelo de negocio e ou equipo (perfís profesionais, experiencia, roles...). Posteriormente, ou Comité terá unha quenda de ata 15 minutos para preguntas e aclaracións sobre a exposición. Vos proxectos serán entrevistados e realizarán unha presentación de carácter público. Ás entrevistas deberán acudir todos vos membros do equipo do proxecto candidato co obxecto de presentarse, expoñer as súas capacidades e experiencia e responder a todas as preguntas que lles sexan formuladas. O resto de membros do equipo poderá asistir de xeito voluntario se así o considera oportuno o proxecto candidato.

A asistencia presencial ás actividades desta etapa, e en particular ao Pitch Day, constitúe a regra xeral e unha condición substancial do proceso de selección, dado o carácter determinante que ten o contacto directo cos promotores para a avaliación do proxecto e do equipo.

Só con carácter excepcional, e unicamente en supostos de forza maior ou causa xustificada, sobrevinda e imprevisible, debidamente acreditada e posta en coñecemento do Equipo Xestor coa maior antelación posible, poderá autorizarse a participación por medios telemáticos. A valoración da concorrencia das devanditas causas, así como a decisión de autorizar ou non a conexión telemática, corresponderá en exclusiva ao Equipo Xestor, cuxa decisión será inapelable. En ningún caso a mera preferencia ou conveniencia do proxecto candidato considerárase causa xustificada para estes efectos.

Despois de dita presentación, seleccionaranse ata 11 proxectos candidatos coa seguinte composición: 3 para a modalidade de incubación, 5 para a modalidade de aceleración e 3 para a modalidade de consolidación, baseándose na información solicitada a través dos formularios de inscrición, as entrevistas, as presentacións do Pitch Day, e a posible información facilitada de maneira adicional ou complementaria durante o proceso de inscrición; poñéndose en relación tal información cos criterios de valoración establecidos nas bases do presente documento. Así mesmo, ademais dos 11 proxectos seleccionados e en base á orde descendente das puntuacións obtidas na fase de selección elaborárase unha lista de reserva de proxectos que poderán entrar a forma parte xunto aos beneficiarios da aceleradora en caso de renuncia ou expulsión dalgún dos proxectos inicialmente seleccionados. Neste caso o período de apoio do proxecto rescatado descontáraselle o tempo xa gozado polo proxecto beneficiario anteriormente.

O Comité Executivo de BFAero será o responsable da elección de proxectos, e deberá celebrar polo menos dúas sesións para ocuparse das etapas de preselección e selección. Contará para iso co apoio do Equipo Xestor e, chegado o caso, poderá solicitar informes e/o apoio sobre os proxectos candidatos a expertos independentes que poidan achegar información relevante para a

avaliación.

Número de proxectos

Non se limita o número de proxectos que pode presentar cada equipo promotor, pero só optará á elixibilidade uno. No caso de spin-offs e spin-outs, BFAero resérvase o dereito de elixir máis dun proxecto dun mesmo promotor en base a se ten ou non os equipos de proxecto ben diferenciados.

Equipo

Todos os membros do equipo promotor e do equipo xestor deben ser maiores de idade. O equipo estará formado por un mínimo de 2 membros, os cales terán unha dedicación plena á empresa e capacidade de decisión para o mellor aproveitamento do programa.

Incompatibilidades

Os membros do Comité Executivo non poderán participar como equipo promotor e/o ser integrantes dos proxectos seleccionados, nin prestar ningún tipo de servizo externo requirido por BFAero. No caso de tratarse de persoal adscrito ás súas respectivas entidades, requirirase do consentimento expreso da totalidade dos membros do Comité Executivo. Os membros do Equipo Xestor non poderán participar como equipo promotor e/o ser integrantes dos proxectos seleccionados nin prestar ningún tipo de servizo externo requirido por BFAero.

Fase 3 - Ingreso

A fase de ingreso iníciase coa invitación aos proxectos seleccionados para incorporarse á BFAero e finaliza coa aceptación da invitación para incorporarse á modalidade de incubación, aceleración ou consolidación nos termos previstos neste apartado. Os proxectos seleccionados recibirán na dirección de correo electrónico de contacto facilitada no formulario de inscrición unha invitación formal para incorporarse ao programa na sede de BFAero, situada no Espazo BFAero, no Centro de Iniciativas Empresariais da FCEL. A persoa responsable do proxecto deberá aceptar formalmente a invitación nun prazo de 72 horas contestando o correo recibido. De non recibirse dita aceptación en prazo, o Comité Executivo poderá enviar a invitación ao seguinte proxecto mellor valorado. Unha vez que acepten a invitación de participación no programa de BFAero e tras a análise individualizada das necesidades de desenvolvemento do proxecto con relación aos servizos proporcionados pola BFAero, os proxectos asinarán:

1. Un Acordo Marco que recollerá os compromisos asumidos por todos os asinantes deste convenio co proxecto seleccionado referidos ao apoio durante o prazo de incubación, aceleración ou consolidación. Neste acordo especificaranse, como mínimo, entre outros os seguintes aspectos:
 - a. A modalidade de apoio ao proxecto sexa incubación, aceleración o

consolidación.

- b. O Plan de Apoio finalmente consensuado, incluíndo todos os seus elementos (tutorización, mentorización, expertos, formación, acceso a clientes, acceso a investidores, networking, uso de espazos BFAero, consultoras de apoio, ...), así como o momento previsto para a súa activación, a dinámica prevista nos casos nos que aplique e os obxectivos/indicadores esperados.
 - c. Os fitos de desenvolvemento avaliábeis que o proxecto se compromete a alcanzar o proxecto ao longo da execución do Plan de Apoio.
 - d. Os apoios básicos en materia de financiamento, entendendo por tales os xa comprometidos polas entidades promotoras de BFAero.
 - e. No seu caso, outros apoios en materia de financiamento tanto por parte de entidades promotoras de BFAero como doutros axentes participantes no mesmo, que haberán de plasmarse nos correspondentes Acordos de Financiamento conforme o establecido no punto 2.
 - f. As normas para garantir a unidade de acción de todas as entidades financiadoras.
 - g. Os procedementos de finalización do acordo e de licenciamiento do proxecto unha vez termine a súa participación en BFAero.
2. Os acordos de financiamento, que serán tantos como entidades financiadoras decidan financiar ao proxecto seleccionado, e para cuxa formalización se seguirán os modelos e prácticas de cada un dos financiadores, podéndose fixar dereitos e obrigacións de maneira bilateral co proxecto, sen prexuízo das normas que, en orde a garantir a unidade de acción, contéñanse no Acordo Marco. Contémplase a posibilidade que se alcancen acordos en materia de financiamento con posterioridade á firma do Acordo Marco, durante o desenvolvemento do itinerario ou plan de apoio.

Durante esta fase, todos os proxectos terán o apoio do Equipo Xestor de BFAero, que se ocupará de guialos a través do proceso de tramitación e acomodo no programa.

Fase 4 – Programa de apoio aos proxectos

O apoio aos proxectos seleccionados iniciárase, unha vez asinados os acordos que correspondan, co efectivo desenvolvemento do itinerario ou plan de apoio establecido en cada Acordo Marco, programándose e executándose as distintas accións encadradas no mesmo, finalizando con carácter xeral co transcurso da duración prevista para cada modalidade de apoio, salvo a resolución anticipada dos acordos pola non superación de obxectivos, o incumprimento dos compromisos asumidos polos promotores, a

desistencia dos mesmos do programa e causas equivalentes ás xa sinaladas.

QUÉ ESIXIMOS A TODOS OS PROXECTOS

- Implicación, esforzo e compromiso co proxecto.
- Ter a propiedade intelectual da idea/proxecto presentado, ou na súa falta, dispoñer dos permisos correspondentes de uso de propiedade intelectual e/o industrial de terceiros.
- Participación na sesión de benvida.
- Asumen o compromiso en firme de participar nas actividades presenciais que leven a cabo: deben participar de forma activa na formación, titorías e reunións de seguimento, tanto en liña como presenciais:
 - Participación obrigatoria nas actividades de tutorización e mentorización levadas a cabo na iniciativa, tanto presenciais como en liña. Realización de polo menos 4 horas de titorías técnicas e outras 4 horas de titorías de xestión ao mes. Unha vez finalizada a titoría, deben cubrir unha acta de tutorización por cada reunión (segundo o modelo facilitado), a cal terá que ser asinada por un dos promotores e polo titor.
 - Participación obrigatoria aos programas de formación.
 - Participación obrigatoria nas reunións de seguimento.
 - Asistencia obrigatoria aos talleres especializados que se planifiquen ao longo do Programa (financiamento, patentes etc.).
 - Apoiar as sesións de networking que se desenvolvan ao longo do Programa.
- Cumprimento dos fitos ou na súa falta xustificación razoada do incumprimento.
- Subscribir, no seu caso, o correspondente convenio singular que establecerá os termos e condicións de execución da subvención outorgada por IGAPE e que será requisito indispensable para a percepción desta.

Así mesmo, teñen que informar de forma puntual e transparente ao Comité Executivo sobre a evolución e resultados do proxecto e cumprir cos entregables definidos dentro do programa, no prazo e forma requirida.

En resumo, as empresas participantes no Business Factory Aero comprométense a cumprir coas seguintes obrigacións:

- Aceptar e cumprir as bases do programa.
- Garantizar que a información facilitada é fidedigna.
- Cumprir cos prazos marcados desde a iniciativa para a subministración de información.
- Asistir e participar de forma activa nas actividades do programa.

- Colaborar nas actividades de promoción do programa BFAERO.
- Garantir a entrega de toda información adicional que se lles poida requirir ao longo da vixencia do programa en relación co mesmo.
- Notificar aqueles cambios significativos relacionados co proxecto e/o coa composición do equipo promotor e/o equipo xestor, a entrada de novos socios no capital social, denominación, marcas e logos, así como facilitar calquera outra información substancial do proxecto, durante a vixencia do programa, incluído o período de acompañamento posterior no que sigan vixentes os contratos asociados ao financiamento recibido.

Prevenise tres modalidades de Programas de apoio aos proxectos seleccionados: Incubación, aceleración e consolidación.

4.1 Apoio na modalidade de incubación

Este programa constitúe a primeira etapa do ciclo de apoio a proxectos de emprendemento de BFAero, pensada para empresas sen constituír ou de recente creación (sen historial de actividade comparable) que se atopen nun estado intermedio entre a ideación e o desenvolvemento dun produto mínimo viable (PMV). Diríxese fundamentalmente a proxectos de emprendemento do sector aeronáutico, aeroespacial e dos vehículos non tripulados.

No caso de proxectos sen empresa constituída no momento de ingreso, deberán de forma obrigatoria formalizar a súa forma xurídica de sociedade de capital con centro de traballo, sede social e fiscal en Galicia nun prazo non superior a 2 meses naturais desde a data do ingreso na BFAero (no caso de proxectos internacionais o prazo non será superior a 4 meses). É condición indispensable estar constituído formalmente como empresa con forma xurídica de sociedade de capital, con sede social e fiscal en Galicia para solicitar e obter o dereito á financiación IGAPE tanto a conta como anticipos.

No caso de estar constituídos no momento de ingreso na incubadora, cunha antigüidade máxima de 5 anos, os proxectos deberán, de forma obrigatoria, abrir un centro de traballo en Galicia nun prazo non superior a 2 meses naturais desde a data de ingreso en BFAero. É condición indispensable estar constituído formalmente como empresa con forma xurídica de sociedade de capital, con sede social e fiscal en Galicia para solicitar e obter o dereito ao financiamento de IGAPE tanto a conta como anticipos.

O programa de incubación ten unha duración aproximada de 12 meses. A empresa ou proxecto participante deberá superar, como mínimo, unha avaliación intermedia, ao termo dos primeiros 6 meses, na que terá que demostrar a superación dos fitos que se marcaron previamente no Plan de Apoio. No caso de que non se consigan devanditos obxectivos, o Comité Executivo someterá a consideración se debe seguirse apoiando á empresa ou, pola contra, debe procederse ao seu licenciamiento.

Ao tomar parte no programa de incubación, o proxecto terá acceso a todos os recursos de BFAero xa mencionados previamente neste documento. O ordenamento dos

mesmos farase conforme ás necesidades específicas de cada proxecto e establecerase e planificará no Plan de Apoio.

Este, á súa vez, poderá ser modificado para adaptarse ás vicisitudes que poidan presentarse a medida que o proxecto vaia desenvolvéndose e demostrando o seu rendemento con motivo dos fitos que se marcaron.

4.2 Apoio na modalidade de aceleración

O programa de aceleración céntrase en dar apoio a proxectos que xa contén cun produto mínimo viable (PMV) desenvolvido e que estean a realizar as súas primeiras vendas do mesmo que, con todo, necesitan sistematizar o seu modelo de negocio, conseguir vendas recorrentes e/o penetrar en novos mercados.

No caso de proxectos sen empresa constituída no momento de ingreso, deberán de formalizar a súa forma xurídica de sociedade de capital con centro de traballo, sede social e fiscal en Galicia nun prazo non superior a 1 mes natural desde a data do ingreso en BFAero. É condición indispensable estar constituído formalmente como empresa con forma xurídica de sociedade de capital, con sede social e fiscal en Galicia para solicitar e obter o dereito ao financiamento de IGAPE tanto a conta como anticipos.

No caso de estar constituídos no momento de ingreso en BFAero, cunha antigüidade máxima de 5 ou 7 anos, os proxectos deberán, de forma obrigatoria, abrir un centro de traballo en Galicia nun prazo non superior a 1 mes natural desde a data do ingreso na aceleradora. É condición indispensable ter un centro de traballo aberto en Galicia en para solicitar e obter o dereito ao financiamento de IGAPE tanto a conta como anticipos.

Financiaranse proxectos de empresas:

- a) De nova creación ou, non sendo de nova creación, cunha antigüidade de ata 5 anos na data de peche de convocatoria.
- b) cunha antigüidade de ata 7 anos na data de peche de convocatoria en caso de empresas de biotecnoloxía, enerxía, industriais e outros sectores estratéxicos ou que deseñen tecnoloxía propia.

Para acceder ao financiamento de XESGALICIA, obrigatoriamente, debe ser unha empresa co centro principal de actividade e sede social e fiscal en Galicia.

O programa de aceleración terá unha duración aproximada de 8 meses. A empresa ou proxecto participante deberá superar unha avaliación intermedia aos 4 meses, na que terá que demostrar a superación dos fitos que se marcaron previamente no Plan de Apoio. No caso de que non se consigan devanditos obxectivos, o Comité Executivo someterá a consideración se debe seguirse apoiando ao proxecto ou, pola contra, debe procederse ao seu licenciamiento.

De maneira análoga aos proxectos en incubación, as empresas en aceleración recibirán

os servizos, recursos e apoio de BFAero segundo as súas necesidades e os compromisos que se fixaron no Plan de Apoio.

4.3 Apoio na modalidade de consolidación

O programa de consolidación céntrase en dar apoio a empresas do sector aeronáutica, aeroespacial e vehículos non tripulados, cunha antigüidade máxima de 7 anos con alta capacidade de crecemento.

Trátase xa de empresas cun produto ou servizo definido e vendas reais. A empresa comeza a crecer, aínda que dunha maneira incipiente e con posibilidade de escalar.

O programa de consolidación ten unha duración aproximada de 6 meses. A empresa ou proxecto participante deberá superar, unha avaliación intermedia, ao termo dos primeiros 3 meses, na que terá que demostrar a superación dos fitos que se marcaron previamente no Plan de Apoio. No caso de que non se consigan devanditos obxectivos, o Comité Executivo someterá a consideración se debe seguirse apoiando á empresa ou, pola contra, debe procederse á súa licenciamiento.

Cada empresa en consolidación recibirá os servizos e apoio necesario ás características individuais, recolléndose o comprometido no Itinerario ou Plan de Apoio.

As empresas participantes, obrigatoriamente, deberán abrir un centro de traballo en Galicia no prazo de 1 mes natural desde a data de ingreso en BFAero, se non o tivesen.

É condición indispensable ter un centro de traballo aberto en Galicia en para solicitar e obter o dereito ao financiamento de IGAPE tanto a conta como anticipos.

Para acceder ao financiamento de XESGALICIA deben ser unha empresa co centro principal de actividade e a súa sede social e fiscal en Galicia.

4.4 Investor's Day BFAero

O programa BFAero poderá incorporar, como fito final ou evento relevante do itinerario de apoio, a celebración dun Investors Day, concibido como unha xornada de presentación dos proxectos ante entidades investidoras, fondos de investimento, sociedades de capital risco, vehículos de financiamento público ou privado, corporacións, business angels e outros axentes do ecosistema con capacidade para apoiar o financiamento, crecemento ou escalado dos proxectos participantes.

O Investor's Day terá como finalidade ofrecer aos proxectos unha oportunidade cualificada para presentar os avances alcanzados durante a súa participación en BFAero, expoñer a súa proposta de valor, modelo de negocio, necesidades financeiras, estratexia de crecemento e potencial de mercado, así como xerar interese entre potenciais investidores ou entidades financiadoras que poidan contribuír ao desenvolvemento futuro das empresas.

Ao longo do itinerario, os proxectos recibirán apoio de titores, mentores e expertos especializados para preparar a súa participación neste evento mediante accións específicas de formación, titorización e mentorización orientadas a mellorar a súa capacidade de comunicación con investidores. Estas accións poderán incluír, entre outras, a revisión e mellora do pitch, a preparación da documentación financeira e de negocio, o adestramento en presentacións, a preparación de respostas ante preguntas habituais e o acompañamento na identificación dos aspectos diferenciais do proxecto desde o punto de vista de investimento.

Fase 5 – Licenciamento

A fase de licenciamento, que terá por obxecto a saída ordenada dos proxectos de BFAero, terá lugar unha vez concluído o proceso de apoio aos proxectos participantes.

Con polo menos dous meses de prazo previo á data prevista de finalización do programa de apoio, o Comité Executivo avaliará a situación de cada empresa nos itinerarios de incubación, aceleración ou consolidación, de modo que o licenciamento resulte beneficioso para todas as partes implicadas e responda os pactos alcanzados no Acordo Marco entre BFAero e o proxecto participante.

No caso de que haxa entidades financiadoras que manteñan as súas posicións nunha empresa xa licenciada e, por tanto, xa non estea vixente o Acordo Marco con BFAero, todas as relacións posteriores á data de licenciamento conduciranse de maneira bilateral entre as entidades e a empresa.

CALENDARIO DA OITAVA EDICIÓN

A efectos de calendario, BFAero estrutúrase nas fases xa mencionadas de convocatoria, selección, ingreso, incubación, aceleración, consolidación e licenciamiento.

Calendario BFAero 8ª edición										
Año	Mes	Convocatoria			Selección		Ingreso	Incubación	Aceleración	Consolidación
2026	Jul									
	Ago									
	Sep									
	Oct									
	Nov									
	Dic									
	Ene									
2027	Feb									
	Mar									
	Abr									
	May									
	Jun									
	Jul									
	Ago									
	Sep									
	Oct									
	Nov									
	Dic									

O prazo de inscrición ou fase de convocatoria comeza coa publicación deste documento desde o sitio web de BFAero.

Prazo fin de recepción de solicitudes: 30 de outubro de 2026 ás 14.00 (UTC+1), horario español. As solicitudes recibidas despois da data límite das 14.00 horas do 30 de outubro de 2026 non serán consideradas nin avaliadas. Só pasarán á fase de selección aquelas candidaturas que se presenten no prazo establecido a través da canle adecuada, e que cubrisen integramente a totalidade do cuestionario.

Unha vez haxa finalizada a fase de convocatoria e, por tanto, vencese o prazo de inscrición de proxectos, darase comezo á fase de selección, onde se avaliarán as candidaturas presentadas e elixirase ás que ingresen en BFAero.

A continuación, os proxectos elixidos pasarán á fase de ingreso, na que dispoñerán dun prazo máximo de 1 mes para achegar a documentación que se lles requira, asinar os acordos debidos e realizar outros trámites relacionados coa súa entrada en BFAero. É nesta fase na que se elaborará e asinará o Acordo Marco.

Posteriormente, iniciaranse os programas de incubación, aceleración e consolidación conforme ao planificado no Acordo Marco, que terá o seu propio cronograma.

Os prazos e datas definitivos serán publicados a través da web de BFAero.

CONDICIÓNS DE FINANCIAMENTO

O financiamento proposto desde o programa BFAero é unha combinación de compromiso por parte de IGAPE e posible financiamento de XESGALICIA.

Compromiso básico de financiamento

Enténdese por compromiso básico de financiamento a contía que establecerá a convocatoria como compromiso de financiamento que recibirán as empresas seleccionadas nos distintos programas de apoio.

Este compromiso básico de financiamento articularase da seguinte maneira:

Por parte de IGAPE:

Financiamento a fondo perdido:

- Incubación: ata 40.000€ por proxecto. Non poderán beneficiarse deste financiamento as entidades, e empresas asociadas e/o vinculadas cuxos proxectos fosen subvencionados con anterioridade por IGAPE no marco de calquera outro programa similar de aceleración, a condición de que recibisen un importe igual ou superior á cantidade mencionada.
- Aceleración: ata 60.000€ por proxecto. Non poderán beneficiarse deste financiamento as entidades e empresas asociadas e/o vinculadas cuxos proxectos fosen subvencionados con anterioridade por IGAPE no marco de calquera outro programa similar de aceleración, a condición de que recibisen un importe igual ou superior á cantidade mencionada.
- Consolidación: ata 30.000€ por proxecto. Non poderán beneficiarse deste financiamento as entidades e empresas asociadas e/o vinculadas cuxos proxectos fosen subvencionados con anterioridade por IGAPE no marco de calquera outro programa similar de aceleración*, a condición de que recibisen un importe igual ou superior á cantidade mencionada.

No caso de empresas que recibisen subvencións previamente por IGAPE no marco de programas similares de aceleración, o financiamento a fondo perdido a recibir no contexto de BFAero calcularase como a diferenza entre o importe que lle correspondese de non ser previamente financiado e o importe efectivamente subvencionado noutros programas.

Complementariamente poderase apoiar aos proxectos seleccionados nos 3 programas, cunha bolsa de servizos tecnolóxicos, xestionada pola Fundación CEL, exclusivamente para a contratación das Infraestruturas necesarias do CIAR/ INTA ou en servizos profesionais do ecosistema galego aeroespacial, que serán previamente aprobados pola Fundación CEL.

*Dita exclusión non aplicará no caso de proxectos que fosen beneficiarios de anteriores convocatorias da aceleradora BFAero en fases máis temperás.

Estas axudas están suxeitas aos disposto na Lei 9/2007, do 13 de xuño de subvencións de Galicia; e ao Decreto 11/2009 do 8 de xaneiro, polo que se aproba o regulamento da devandita Lei; así como a normativa básica da Lei 38/2003 do 17 de novembro, xeneral de subvencións e ao seu regulamento aprobado polo Real Decreto 887/2009 do 21 de xullo.

Estarán suxeitas igualmente ao réxime de minimis establecido no Regulamento (UE) nº 2023/2831 da Comisión, do 13 de decembro de 2023, relativo á aplicación á aplicación dos artigos 107 e 108 do Tratado de Funcionamento da Unión Europea ás axudas minimis (DOUE-L-2023-881820, do 15 de decembro de 2023).

En virtude do disposto no artigo 3.2 do regulamento mencionado anteriormente, o importe total das axudas de minimis concedidas por un estado membro a unha única empresa, non excederá de 300.000 € durante calquera período de tres exercicios fiscais.

Acordos bilaterais de financiamento

En paralelo ao compromiso básico de financiamento, as entidades asinantes e aquelas que se adhiran ao convenio e participen no mecanismo de financiamento para o desenvolvemento do sector aeronáutico, aeroespacial e dos vehículos non tripulados en Galicia, poderán subscribir acordos bilaterais de financiamento cos socios seleccionados, tanto no programa de incubación como no de aceleración e consolidación.

Por parte de XESGALICIA, para cada unha das empresas da fase de aceleración e consolidación, poderanse financiar, tanto a través da participación en capital como en forma de préstamo participativo con opción a capitalización, ata un máximo de 50.000 euros na fase de aceleración e ata 250.000 euros na fase de consolidación, a través do fondo de capital risco que mellor se adapte á fase de evolución do proxecto.

Este financiamento estará condicionada a que outros financiadores ou socios acheguen, polo menos, a mesma financiamento ao proxecto, así como, a superar o proceso de análise do investimento realizado polo equipo de XESGALICIA. O financiamento de XESGALICIA realizarase nas mesmas condicións que o financiamento que serviu de base para a concesión do préstamo participativo ou achega ao capital.

Características xerais do financiamento a través de préstamo participativo.

Importe: ata 50.000€ en fase de aceleración e 250.000 euros en fase de consolidación.

Prazo máximo: ata 7 anos.

- Carencia de principal: ata 2 anos .
- Tipo de interese: Fixo (a determinar) + Variable (a determinar).

- Susceptibles de capitalización.

Para este financiamento terá que estar constituída a empresa, ter o centro principal de actividade e a súa sede social e fiscal en Galicia. Os proxectos financiados por XESGALICIA requirirán un seguimento posterior e deberán achegar información financeira periódica ou calquera outra que se considere oportuna. A documentación para presentar a XESGALICIA para a obtención deste financiamento está relacionada no Anexo III destas bases.

Este financiamento será compatible con outras axudas establecidas por outra Administración Pública, organismo ou ente público ou persoal, nacional ou internacional, para o mesmo fin, sen que, en ningún caso, illadas ou en concorrencia con outras subvencións, axudas, ingresos ou recursos; superen o custo da actividade subvencionada e os límites máximos do financiamento público.

No caso de abandonar, non cumprir co establecido na convocatoria do programa ou coas condicións establecidas para a súa concesión ou un informe negativo de seguimento, dará dereito a XESGALICIA a resolver o financiamento concedido e/o non realizar os desembolsos pendentes. A documentación para presentar a XESGALICIA para a obtención deste financiamento está relacionada no Anexo III destas bases.

TERMOS E CONDICIÓN

Neste capítulo detállanse os distintos condicionantes que determinan a relación entre BFAero e os proxectos que se presenten á convocatoria e participen nos programas de apoio de incubación, aceleración e consolidación. Enuméranse, en primeiro lugar, os requisitos mínimos, que son as condicións básicas que deben cumprir os proxectos que opten a entrar en BFAero. En segundo lugar, explícanse criterios de elixibilidade, que son aquelas características que os proxectos deben presentar para poder ser considerados elixibles e, por tanto, ser avaliados no proceso de selección. En terceiro lugar, explícanse os criterios de avaliación, que determinan os aspectos que o Comité Executivo analizará para seleccionar os proxectos candidatos, e o seu peso relativo. A continuación, detállanse os compromisos xerais e as esixencias que os proxectos participantes nos programas de incubación, aceleración e consolidación deben respectar mentres estea vixente a súa relación con BFAero.

Finalmente, sinálanse as incompatibilidades, polas que se establece que certas entidades, dada a súa implicación en BFAero, non poden presentar proxectos á convocatoria.

Requisitos mínimos

- Equipo solvente e coas capacidades e habilidades necesarias para a xestión técnica e económica dunha empresa, cun mínimo de dúas persoas con dedicación ao proxecto do 100%. Deberase achegar unha descrición detallada da composición do equipo, roles e responsabilidades, currículos, e nivel de coñecemento e experiencia adecuados.
- Proxecto innovador, acelerable e escalable.
- Cada iniciativa empresarial (estea constituída ou non) poderá presentar varios proxectos, pero optará soamente á elixibilidade dun deles. Se, con todo, trátase de proxectos procedentes dunha universidade, un centro tecnolóxico ou similares, poderá resultar elixible máis dun proxecto derivado destas entidades.
- Todos os membros do equipo de proxecto deberán ser maiores de idade.
- Os proxectos poderán estar constituídos formalmente como sociedade mercantil (anónima ou limitada) cunha antigüidade máxima de 5 anos na data de peche da convocatoria para os proxectos de incubación e aceleración, podendo chegar ata os 7 anos en aceleración en caso de empresas de biotecnoloxía, enerxía, industriais e outros sectores estratéxicos ou que deseñen tecnoloxía propia; e cunha antigüidade máxima de 7 anos na data de peche da convocatoria para os proxectos de consolidación.
- Para os proxectos seleccionados promovidos por emprendedores con empresas sen constituír, deberán constituír empresa con domicilio social e fiscal da nova sociedade na Comunidade Autónoma de Galicia ou compromiso de establecelo nos 2 primeiros meses no caso do programa de incubación, no primeiro mes para o programa de aceleración, e en calquera caso estar constituídos con estes

requisitos no momento de solicitar o financiamento. No caso de presentarse xa constituídas, pero sen domicilio fiscal ou social en Galicia, deberán adquirir o compromiso de establecer, dentro de deste mesmo período, un centro de traballo en Galicia, no prazo máximo de dous meses para o itinerario de incubación e dun mes para os itinerarios de aceleración e consolidación.

- Os proxectos terán que dispoñer da propiedade intelectual e/o industrial da idea, produto ou servizo presentado ou, na súa falta, dispoñer dos permisos correspondentes de uso de propiedade intelectual e/o industrial de terceiros. O participante declara e garante que:
 - A súa solución é unha obra orixinal e non infrinxe ningún dereito de propiedade industrial ou intelectual. Isto significa que todos os dereitos de propiedade industrial e intelectual, así como toda a información facilitada polo participante (imaxes, marcas, deseños gráficos, bases de datos, e calquera outro contido) son propiedade exclusiva do Participante ou, no seu caso, debidamente licenciados ao participante polo titular.
 - Posúe ou é un usuario con licenza de todos os algoritmos, códigos e/o datos utilizados na solución.

Criterios de elixibilidade dos proxectos

Checklist de elixibilidade dos proxectos

Checklist	
☐ O proxecto pertence ao sector aeronáutico, aeroespacial ou de vehículos non tripulados.	☐ O proxecto encaixa en polo menos unha das áreas temáticas de BFAero.
☐ O proxecto está promovido por unha empresa, emprendedores, startup, spin-out ou spin-off.	☐ En caso de startup, a empresa ten unha antigüidade máxima de 42 meses na data de peche da convocatoria.
☐ En caso de one company spin-out, o proxecto procede da escisión dun proxecto dunha empresa existente.	☐ En caso de several companies spin-out, o proxecto procede da escisión dun proxecto desenvolvido de forma colaborativa por varias compañías.
☐ En caso de spin-off, o proxecto ou empresa nace a partir dun desenvolvemento innovador con orixe en universidades ou centros tecnolóxicos.	☐ En caso de optar ao programa de consolidación, a empresa pertence ao sector aeronáutico ou aeroespacial ou de vehículos non tripulados e ten unha antigüidade máxima de 7 anos na data de peche da convocatoria.

Ámbito dos proxectos: sector e áreas temáticas

De xeito xeral, os proxectos deberán pertencer ao sector aeronáutico, aeroespacial e os vehículos non tripulados que contribúen ao devandito sector e as súas operacións, entendendo por estes últimos a: os UAVs (do inglés Unmanned Aerial Vehicle), os USVs (do inglés Unmanned Surface Vehicles) e os UGV (do inglés Unmanned Ground Vehicle), que é o que constitúe a vertical na que está especializada BFAero. Tamén serán obxecto de participación aqueles proxectos que, pertencendo a sectores diferentes ao desta vertical, teñan aplicación dentro do sector aeronáutico, aeroespacial e dos vehículos non tripulados.

Neste marco global, os proxectos deberán responder especificamente a cuestións máis concretas definidas a través das áreas temáticas de BFAero, coas achegas e a aprobación do resto de membros do Comité Executivo, conforme ás necesidades de innovación existentes no sector. Estas áreas temáticas constitúen un marco de referencia amplo, dentro do cal teñen cabida tanto as tecnoloxías consolidadas do sector como os ámbitos tecnolóxicos emerxentes vinculados a el, sen que os exemplos recolleitos en cada unha deban entenderse como unha lista pechada.

Así, as áreas temáticas establecidas para a oitava edición de BFAero son as seguintes::

1. **Plataformas e os seus compoñentes** estruturas, enerxía, propulsión, sistemas, navegación, pilotaxe. Inclúense aquí, entre outros, desenvolvementos relacionados coa autonomía avanzada, a intelixencia artificial embarcada, a navegación resiliente e a sensórica.
2. **Equipos e sistemas:** tanto embarcados como en terra, incluíndo, entre outros, payloads, ciberseguridade e comunicacións seguras, mantemento predictivo, simulación e dixital twins.
3. **Aplicacións dos vehículos non tripulados para mercados concretos**, incluíndo, entre outras, operacións BVLOS, solucións de U-space, e sistemas terrestres ou marítimos non tripulados conectados con operacións aeroespaciais.
4. **Tecnoloxías aplicadas ao sector satelital**, incluíndo desenvolvemento, operación e a súa integración en solucións aeroespaciais, así como space data, downstream satelital e solucións de explotación de datos de observación da Terra
5. **Tecnoloxías duais, seguridade, defensa e resiliencia:** solucións aeronáuticas, aeroespaciais, satelitais ou baseadas en vehículos non tripulados con potencial aplicación civil e de seguridade ou defensa.

Natureza dos proxectos

BFAero diríxese ademais da empresas e emprendedores a startups, spin-outs e spin-offs. Descríbense a continuación estes últimos termos:

- Startup: empresa de recente creación (ata 42 meses de antigüidade na data de

peche da convocatoria) promovida por emprendedores a título persoal en fase de inicio, xeralmente asociada á innovación e cun modelo de negocio escalable.

- One company spin-out: empresa de recente creación resultado da escisión dun proxecto dunha empresa existente.
- Several companies spin-out: empresa de recente creación resultado da escisión dun proxecto desenvolvido de forma colaborativa por varias compañías.
- Spin-off: proxecto/empresa de recente creación nada a partir dun desenvolvemento innovador con orixe en universidades ou centros tecnolóxicos.

Para o programa de consolidación, proxectos de empresas do sector aeronáutico e aeroespacial cunha antigüidade máxima de ata 7 anos na data de peche da convocatoria.

Modalidade de participación

As empresas ou proxectos elixibles poderán participar nos itinerarios de incubación, aceleración e consolidación en función do seu grao de desenvolvemento, atendendo ás seguintes características:

- Incubación: proxectos en fase seed ou semente, trátase de proxectos nunha etapa inicial, onde se está desenvolvendo ou se desenvolveu un produto ou servizo mínimo viable (MVP) e esbozouse o modelo de negocio.
- Aceleración: proxectos en early stage ou fase temperá, trátase xa de proxectos ou empresas cun produto ou servizo definido e/o primeiras vendas, isto é, que contan xa cun produto mínimo viable xa desenvolvido (MPV). O modelo de negocio está estruturado e está a ser escalado, polo menos, de maneira incipiente.
- Consolidación: empresas constituídas, en estado de consolidación, cun produto ou servizo definido e con vendas cuxa necesidade sexa:
 - Definir e desenvolver un plan comercial encamiñado a incrementar as vendas que xa obteñen pola comercialización do seu produto mediante a consecución de novos clientes ou a entrada en novos mercados internacionais e que necesiten adaptar os seus procesos de produción e industrialización para poder atender ao incremento da demanda do seu produto.
 - Desenvolver melloras técnicas ou tecnolóxicas no produto que xa están a comercializar debido ao feedback recibido polo mercado co obxectivo de poder incrementar as súas vendas e alcanzar a aqueles potenciais clientes a quen o seu produto ou servizo non estivese a dar resposta aínda.

Criterios de avaliación

Criterio		Puntuación máxima
Avaliación do proxecto		Peso relativo-30%
C1	Grao de aliñación coa área temática escollida	2%
C2	Grao de innovación e reto tecnolóxico do proxecto	10%
C3	Grao de escalabilidade do produto desde o punto de vista operativo e de negocio	15%
C4	Calidade e metodoloxía da proposta presentada	3%
Avaliación do equipo		Peso relativo-20%
C5	Compromiso e dedicación do equipo	Criterio excluínte
		10%
C6	Adecuación e complementariedade dos membros do equipo para asegurar o cumprimento de obxectivos	10%
Avaliación do desenvolvemento comercial		Peso relativo-25%
C7	Implantación comercial do produto ou servizo, vendas e clientes	15%
C8	Potencial de internacionalización	10%
Avaliación do impacto socioeconómico		Peso relativo-15%
C9	Impacto potencial na sociedade e/o no desenvolvemento futuro de produtos e servizos no ámbito de aplicación do proxecto	5%
C10	Impacto sobre a dinamización do tecido empresarial de Galicia	5%
C11	Impacto sobre o emprego xerado e previsto en Galicia	5%
Avaliación da capacidade de mellora do proxecto no programa		Peso relativo-10%
C12	Incubación: capacidade para desenvolver un produto mínimo viable (PMV) non transcurso do Programa	10%
	Aceleración: capacidade do proxecto para obter primeiras vendas e mellorar o produto mínimo viable (MVP) co feedback obtido do mercado no transcurso do Programa	

	Consolidación: capacidade do proxecto para conseguir vendas recorrentes e reestruturar os seus procesos de produción ao obxecto de adaptar a compañía a un escalado durante o Programa	
TOTAL		100%

C1. Aliñación coas áreas temáticas establecidas na convocatoria (2%)

O proxecto deberá estar aliñado con algunha das áreas temáticas establecidas na convocatoria. Para esta valoración terase en conta:

- A claridade na explicación sobre a vinculación coa área temática á que responde o proxecto.
- O impacto potencial da solución proposta en relación coa área temática a.

Deste xeito, consideraranse:

- **Moi aliñado:** aqueles proxectos que acheguen unha mellora ou innovación tecnolóxica que solucione un problema moi relevante dentro da área temática elixida.
- **Algo aliñado:** aqueles proxectos que acheguen unha mellora ou innovación tecnolóxica que solucione un problema relevante dentro da área temática elixida.
- **Pouco aliñado:** aqueles proxectos que acheguen unha mellora ou innovación tecnolóxica que solucione un problema algo relevante dentro da área temática elixida.
- **Nada aliñado:** aqueles proxectos que non acheguen ningunha mellora ou innovación tecnolóxica que solucione un problema dentro da área temática elixida.

C2. Grao de innovación e reto tecnolóxico do proxecto (10%)

Para proxectos candidatos a ingresar en incubación, na valoración da innovación tecnolóxica teranse en conta 3 factores:

- As características da idea de produto ou servizo.
- O problema que espera resolver.
- As vantaxes que espera ter fronte á posible competencia identificada .

Para os proxectos candidatos a ingresar en aceleración e consolidación, na valoración da innovación tecnolóxica teranse en conta 3 factores:

- As características do produto ou servizo.
- O problema ou necesidade que resolve.
- As súas vantaxes fronte á competencia.

Tamén se valorará contar coa certificación ENISA empresa emerxente.

C3. Grao de escalabilidade do produto desde o punto de vista operativo e de negocio (15%)

Para a valoración do grao de escalabilidade deberase describir o modelo de negocio, tanto desde o punto de vista produtivo como comercial, e deberase xustificar por que motivo considérase que é escalable.

Para proxectos candidatos a ingresar en incubación, na valoración da escalabilidade desde o punto de vista operativo e de negocio teranse en conta os seguintes factores:

- Previsión de ingresos e gastos.
- Identificación das posibles canles de distribución.
- Potencial de escalabilidade do proxecto entendido como a capacidade de producir o produto ou servizo de forma exponencial e de ter capacidade de xerar vendas de forma similar.

Para proxectos candidatos a ingresar en aceleración e consolidación, na valoración da escalabilidade desde o punto de vista operativo e de negocio teranse en conta os seguintes factores:

- Previsión de ingresos e gastos.
- Canles de distribución.
- Estratexia de prezos.
- Potencial de escalabilidade do proxecto entendido como a capacidade de producir o produto ou servizo de forma exponencial e de ter capacidade de xerar vendas de forma similar.

Tamén se valorará contar coa certificación ENISA empresa emerxente.

C4. Calidade e metodoloxía da proposta presentada (3%)

A calidade e metodoloxía da proposta presentada a BFAero valorarase @teniendo en cuenta que:

- O proxecto debe estar soportado por un plan de traballo realista e que proporcione unha planificación inicial en termos de alcance e tempo que permita o seguimento posterior do proxecto. O plan de traballo debe conter a descrición do produto ou servizo que se pretende desenvolver, as actividades e recursos necesarios para obter o devandito resultado, fitos e entregables claros e verificables.
- O plan de traballo ha de ofrecer unha relación clara entre as persoas e as tarefas que realizan e ser coherente co equipo humano de traballo proposto e o orzamento (financiamento de BFAero) de cada unha das actividades.

C5. Compromiso e dedicación do equipo (Criterio excluínte)

Considerarase como criterio excluínte non contar con polo menos 2 perfís dedicados ao 100% ao proxecto.

C5. Compromiso e dedicación do equipo (10%)

Partindo do mínimo de 2 perfís dedicados enteiramente ao proxecto presentado a BFAero (criterio excluínte), valorarase positivamente o número de perfís adicionais e o % de dedicación dos mesmos.

C6. Adecuación e complementariedade dos membros do equipo para asegurar o cumprimento de obxectivos (10%)

Para a valoración da adecuación e complementariedade dos membros do equipo terase en conta que o equipo do proxecto conte con todas as habilidades e capacidades necesarias para alcanzar con éxito os obxectivos do proxecto presentado a BFAero. No caso de que non contén con algún perfil necesario valorarase que se propoña executar a súa incorporación durante o período do programa.

Para proxectos candidatos a ingresar en incubación, na valoración da adecuación e complementariedade dos membros do equipo teranse en conta os seguintes factores:

- Que se conte con perfís con competencias, coñecemento e experiencia suficiente para desenvolver un produto mínimo viable (PMV) no transcurso do Programa.
- Será un plus contar con competencias, coñecemento e experiencia na xestión económica e comercial do produto ou servizo e con capacidade para determinar o mercado obxectivo ao que se dirixe.

Para proxectos candidatos a ingresar en aceleración, na valoración da adecuación e complementariedade dos membros do equipo teranse en conta os seguintes factores:

- Que se conte con perfís con competencias, coñecemento e experiencia suficiente para mellorar o produto mínimo viable (MVP) co feedback obtido do mercado durante o programa.
- Contar con polo menos un perfil con coñecemento e experiencia na xestión económica e comercial do produto ou servizo e con capacidade para determinar o mercado obxectivo, definir un plan de márketing e de vendas e implementalo.

Para proxectos candidatos a ingresar en consolidación, na valoración da adecuación e complementariedade dos membros do equipo teranse en conta os seguintes factores:

- Contar con perfís e con coñecemento e experiencia enfocados á xestión económica e comercial do produto ou servizo e mellorar o plan de márketing e de vendas e implementalo.
- Contar co equipo técnico necesario para a industrialización do produto ou servizo necesario para facer fronte a escalabilidade das vendas.
- Será un plus contar con algún perfil con coñecemento e experiencia enfocada á internacionalización do produto ou servizo.

C7. Implantación comercial do produto ou servizo, vendas e clientes (15%)

Para proxectos candidatos a ingresar en incubación e aceleración, valorarase o plan comercial da idea de produto ou servizo ou do produto ou servizo xa definido no que se terá que abordar:

- Dimensión do mercado obxectivo.
- Estimación de clientes potenciais e vendas nos tres primeiros anos desde o inicio da comercialización do produto ou servizo.

Para proxectos candidatos a ingresar en consolidación, valorarase a implantación comercial do produto ou servizo e teranse en conta 3 factores:

- O importe neto da cifra de negocio dos últimos anos, explicando que parte corresponde ao produto ou servizo presentado a BFAero.
- O número de contactos e clientes feitos durante o último exercicio.
- Contar cunha estratexia de comercialización definida e en execución.

C8. Potencial de internacionalización (10%)

Para proxectos candidatos a ingresar en incubación e aceleración, a valoración do potencial de internacionalización terá en conta:

- A identificación e xustificación da elección de polo menos un mercado obxectivo internacional e o seu dimensionamiento.

Para proxectos candidatos a ingresar en consolidación, a valoración do potencial de internacionalización terá en conta 2 factores:

- O número de países nos que a empresa fixo algunha venda do produto ou servizo prestado.
- Contar cunha estratexia de internacionalización definida, que busque aumentar o nivel de vendas en mercados internacionais no curto ou medio prazo. Tamén se valorará que xa estea en execución.

C9. Impacto potencial na sociedade e/o no desenvolvemento futuro de produtos e servizos no ámbito de aplicación do proxecto (5%)

Valorarase positivamente que o proxecto presentado teña influencia no seu ámbito ou sector de aplicación, de maneira que habilite o desenvolvemento de novos produtos e servizos e teña impacto no desenvolvemento socioeconómico da rexión.

C10. Impacto sobre a dinamización do tecido empresarial de Galicia (5%)

Valorarase positivamente que o proxecto teña impacto sobre o desenvolvemento do tecido empresarial da rexión, de maneira que establecese ou planee establecer colaboracións e/o sinerxias con administracións públicas, universidades, centros tecnolóxicos e/o empresas do ecosistema.

C11. Impacto sobre o emprego xerado e previsto en Galicia (5%)

Valorarase positivamente que o proxecto xerase ou vaia a xerar emprego na rexión, tanto se se trata de talento propio de Galicia coma se atráese desde fóra.

C12. Capacidade de mellora do proxecto no programa (10%)

Valorarase positivamente que o proxecto sexa susceptible de producir resultados tanxibles no prazo determinado pola súa participación no programa. Ademais, no caso de proxectos con potencial de mellora no grao de madurez do produto/servizo (TRL), dacordo coa definición TRL H2020, valorarase a capacidade de mellora durante o programa. Para facer a valoración, farase a seguinte distinción:

- Para proxectos candidatos a ingresar en incubación: sopesaranse as posibilidades reais que teña o proxecto de comprobar a viabilidade do seu modelo de negocio e desenvolver un Produto Mínimo Viable (MVP). Isto supón validar a necesidade de mercado e confirmar con clientes potenciais as

características da proposta de valor e as disposicións do modelo de negocio no seu conxunto (en particular, no relativo ao modelo de monetización) e poder realizar primeiras Probas de Concepto (PoC).

- Para proxectos candidatos a ingresar en aceleración: estimaranse as posibilidades de que o proxecto poida obter primeiras vendas e mellorar o Produto Mínimo Viable (MVP) co feedback obtido do mercado no transcurso do programa. Por tanto, será fundamental a capacidade de definir un plan de márketing durante os primeiros meses do itinerario e a súa capacidade para executalo con éxito.
- Para proxectos candidatos a ingresar en consolidación: analizaranse as posibilidades de que o proxecto poida conseguir vendas recorrentes e reestruturar os seus procesos de produción ao obxecto de adaptar a compañía a un escalado durante o Programa. Valorarase positivamente, ademais, a capacidade do proxecto para definir un plan de internacionalización que se poida executar ao longo do itinerario.

Adicionalmente, no caso de que as candidaturas recibidas cumpran unha das seguintes condicións:

- Participasen nalgún dos instrumentos do Consello Europeo de Innovación (EIC): Pathfinder, Transition ou Accelerator ¹.
- Recibisen o Selo de Excelencia do EIC ².
- Participasen nalgunha das Comunidades de Coñecemento e Innovación (KIC) do Instituto Europeo de Innovación e Tecnoloxía (EIT) ³.
- Participou noutros programas europeos de I+D+i ou de emprendemento onde puxese en valor a súa diferenciación e innovación tecnolóxica, ou avanzase na súa comercialización.
- Estar en posesión da certificación oficial de empresa emerxente emitida por ENISA no marco da Lei 28/2022, do 21 de decembro de fomento do ecosistema de empresas emerxentes.

A súa avaliación verase incrementada nun cinco por cento (5%), sendo un 100% a máxima avaliación que poden recibir. No caso de que unha candidatura cumpra dúas ou máis destas condicións, o incremento na avaliación non será acumulativo, só será do 5%.

¹ [EIC Accelerator - European Commission \(europa.eu\)](https://eic-accelerator.ec.europa.eu/)

² Segundo o Regulamento (UE) 2021/1695 do Parlamento Europeo y del Consejo de 28 de abril de 2021 polo que se crea el Programa Marco de Investigación e Innovación Horizonte Europa (DOUE L170).

³ [European Institute of Innovation & Technology \(EIT\) | EIT \(europa.eu\)](https://eit-eu.europa.eu/)

ASPECTOS LEGAIS, TERMOS E CONDICIÓN

Debido a que ao longo das diferentes fases do programa levará a cabo intercambio de información é importante deixar claro o uso desta e as responsabilidades que o rodean.

Aceptación das bases

A participación na convocatoria supón a aceptación destas bases, sen condicións nin condicionantes, así como calquera resolución que se puidese producir.

No caso de constatare durante o desenvolvemento do programa que algún membro de calquera dos equipos participantes non cumpre os compromisos asinados na declaración xurada, o Comité Executivo resérvase o dereito para esixir o cumprimento destes, e de non ser así, procederase á exclusión da candidatura.

Os proxectos estarán sometidos a unha avaliación continua ao longo de todas as fases do programa, polo que todos aqueles que non cumpran cos requisitos, obrigacións e fitos establecidos, así como todos os apartados incluídos en “Aspectos legais, termos e condicións” poderán ser excluídos do mesmo e, en consecuencia, perder os beneficios que deste derívense previo informe motivado do Comité Executivo do programa.

Así mesmo, BFAero resérvase o dereito de cancelar, modificar ou suspender calquera aspecto ou criterio do proceso de convocatoria e selección.

O compromiso asumido pola aceptación destas bases terá efecto a partir da aceptación destas e permanecerá en vigor ata cinco anos despois da finalización da convocatoria na que fosen aceptadas.

Compromisos xerais

Os compromisos aos que se adhiren os proxectos, de forma xeral, serán os seguintes:

- Aceptar e cumprir as bases do programa.
- Garantir que a información facilitada é fidedigna.
- Cumprir cos prazos marcados desde BFAero para a subministración de información.
- Manter actualizada a información do proxecto e dos membros do equipo que figure na plataforma de xestión de BFAero durante a vixencia do programa, información que será integrada no Cadro de Mandos Integral (CMI) da Xunta de Galicia ou IGAPE.
- Colaborar nas actividades de promoción do programa BFAero.
- Garantir a entrega de toda a información adicional que poida ser requirida ao

longo do programa.

- Notificar aqueles cambios significativos relacionados coa composición do equipo promotor, a entrada de novos socios no capital social, denominación, marcas e logotipos, así como facilitar calquera outra información substancial do proxecto, durante a vixencia do programa.
- Compromiso en poñer de manifesto sen demora, por escrito e de forma fidedigna calquera conflito de intereses que se identifique con calquera dos axentes implicados no programa.
- Presencialidad mínima: Asistir e participar de forma activa un mínimo de dous membros rexistrados do equipo promotor na totalidade de cada unha das actividades do programa.
- Dar uso ás instalacións postas ao dispor dos proxectos, tanto o viveiro de empresas da Fundación CEL como as infraestruturas do Polo Aeroespacial de Galicia.
- Comunicar ao equipo xestor de BFAero calquera alteración ou incidencia que afecte as condicións baixo as cales accedeu ao programa ou aos convenios de financiamento.
- Cooperar en todo momento coa Xunta de Galicia, así como co equipo xestor de BFAero.
- Estar ao corrente das súas obrigacións coa Seguridade Social, obrigacións tributarias estatais e obrigacións tributarias coa Comunidade Autónoma Galega, así como non estar incurso nas prohibicións para obter a condición de beneficiaria dacordo con os artigos 13.2 e 13.3 da Lei 38/2003, do 17 de novembro.
- A empresa beneficiaria asegurarse de que toda a información e documentos presentados, desde a solicitude ata a xustificación, son certos e corresponden a unha fiel expresión da verdade.
- Deberá facilitar á entidade xestora de BFAero calquera documentación e información necesaria para a correcta xustificación da axuda.
- Conservará todos os documentos acreditativos das actuacións obxecto de axuda e teraas ao dispor da Xunta de Galicia ou o equipo xestor de BFAero durante un período de cinco anos a contar desde o fin do período de xustificación.
- Someterase ás actuacións de comprobación que a Xunta de Galicia ou o equipo xestor de BFAero estimen oportuno, achegando canta información lle sexa requirida por esta.
- Procederá ao reintegro da axuda nos supostos de incumprimentos da normativa vixente, as bases desta convocatoria, Acordo Marco subscrito polo proxecto,

Instrucións Bolsa de Servizos tecnolóxicos, Convenio de concesión directa do IGAPE e o seu Guía para a Xustificación de Gastos, Convenio de financiamento suscrito con Xesgalicia e outras Guías ou instrucións trasladadas aos proxectos.

- Dará a adecuada publicidade do presente Programa, a través da difusión dos resultados do proxecto acelerado na forma ou foros solicitados por IGAPE, Xesgalicia ou o equipo xestor de BFAero.
- Cumprirá cos requirimentos realizados por IGAPE, Xesgalicia ou o equipo xestor de BFAero, relativos ás actuacións de control e comprobación.
- Os proxectos serán responsables da fiabilidade e o seguimento da execución das actuacións subvencionadas, de maneira que poida coñecerse en todo momento o nivel de consecución de cada actuación.
- Deberán establecer mecanismos que aseguren que as actuacións para desenvolver por terceiros contribúen ao logro das actuacións previstas e que devanditos terceiros acheguen a información que, no seu caso, fóra necesaria para determinar o valor dos indicadores, fitos e obxectivos pertinentes do Acordo Marco.
- Asumirán o mantemento dunha adecuada pista de auditoría das actuacións realizadas no marco desta subvención e a obriga de mantemento da documentación soporte.
- Asegurarán a adopción de medidas dirixidas a previr, detectar, comunicar e corrixir a fraude e a corrupción, previr o conflito de interese e o dobre financiamento.

Esixencias aos proxectos en incubación, aceleración e consolidación

Os proxectos no **programa de incubación** deberán cumprir as seguintes esixencias:

- Dedicación ao proxecto de polo menos dúas persoas (ao 100% do seu tempo), que deberán cubrir os perfís de xerente e responsable técnico.
- É obrigatorio que se involucren na participación integral do programa polo menos un dos socios e/o fundadores da empresa/proxecto.
- Cumprimento do cadro de KPI's (Key Performance Indicators) e evolución mensual.
- Cumprimento dos fitos ou na súa falta xustificación razoada do incumprimento.
- Participación obrigatoria en todas as actividades do programa.
- Subscribir, no seu caso, o correspondente convenio singular que establecerá os termos e condicións de execución da subvención outorgada por IGAPE e que será requisito indispensable para a percepción desta.

- Facer publicidade do financiamento e apoio obtido polo programa BFAero nas actividades de difusión relacionadas co proxecto, así como nas súas redes sociais e páxina web.
- Participar en actividades de difusión, promoción e imaxe de BFAero.
- Transparencia dos proxectos á hora de informar sobre a súa evolución e resultados.
- Cumprir cos requisitos de constitución de empresa nas condicións e prazos sinalados, así como os requisitos de establecemento de centro de traballo.

Os proxectos no **programa de aceleración** deberán cumprir as seguintes esixencias:

- Dedicación dun mínimo de dous membros do equipo (ao 100% do seu tempo), que debe ser completado progresivamente segundo perfís requiridos.
- Cumprimento do cadro de KPI's (Key Performance Indicators) e evolución mensual.
- Cumprimento dos fitos ou na súa falta xustificación razoada do incumprimento.
- Participación obrigatoria en todas as actividades do programa.
- Subscribir, no seu caso, o correspondente convenio singular que establecerá os termos e condicións de execución da subvención outorgada por IGAPE e que será requisito indispensable para a percepción desta.
- Facer publicidade do financiamento e apoio obtido polo programa BFAero nas actividades de difusión relacionadas co proxecto, así como nas súas redes sociais e páxina web.
- Participar en actividades de difusión, promoción e imaxe de BFAero.
- Transparencia dos proxectos á hora de informar sobre a súa evolución e resultados.
- Cumprir cos requisitos de constitución de empresa nas condicións e prazos sinalados, así como os requisitos de establecemento de centro de traballo.

Os proxectos no **programa de consolidación** deberán observar as seguintes esixencias:

- Dedicación dun mínimo de dous membros do equipo (ao 100% do seu tempo), que debe ser completado progresivamente segundo perfís requiridos.
- Cumprimento do cadro de KPI's (Key Performance Indicators) e evolución mensual.
- Cumprimento dos fitos ou na súa falta xustificación razoada do incumprimento.
- Participación obrigatoria en todas as actividades do programa.
- Subscribir, no seu caso, o correspondente convenio singular que establecerá os termos e condicións de execución da subvención outorgada por IGAPE e que será requisito indispensable para a percepción desta.

- Facer publicidade do financiamento e apoio obtido polo programa BFAero nas actividades de difusión relacionadas co proxecto, así como nas súas redes sociais e páxina web.
- Participar en actividades de difusión, promoción e imaxe de BFAero.
- Transparencia dos proxectos á hora de informar sobre a súa evolución e resultados.
- Cumprir cos requisitos de constitución de empresa nas condicións e prazos sinalados, así como os requisitos de establecemento de centro de traballo.

Incompatibilidades

Respecto á consideración dun proxecto candidato como apto para o proceso de selección, teranse en conta as seguintes incompatibilidades:

- As entidades promotoras non poderán participar nin presentar proxectos como titulares destes.
- Os membros do Comité Executivo non poderán participar como equipo promotor e/o ser integrantes dos proxectos seleccionados. No caso de tratarse de persoal adscrito ás súas respectivas entidades requirirase do consentimento expreso da totalidade dos membros do Comité Executivo.
- No caso, que as entidades colaboradoras ou o seu persoal adscrito presenten proxectos, estes deben ser autorizados pola totalidade do Comité.
- Os membros do Equipo Xestor non poderán participar como equipo promotor e/o ser integrantes dos proxectos seleccionados.
- As entidades cuxos proxectos fosen subvencionados con anterioridade por IGAPE no marco de calquera outro programa similar de aceleración, nos seus programas de incubación, aceleración ou consolidación, quedarán excluídas da subvención de IGAPE prevista neste convenio. Dita exclusión non aplicará no caso de proxectos que sexan financiados unicamente mediante a participación nas distintas fases da aceleradora BFAero.

Responsabilidade

Os solicitantes serán responsables de todos os prexuízos, directos ou indirectos, que sexan causados ou poidan ser causados pola infracción destas bases, exonerando os responsables do programa de toda responsabilidade respecto diso, sen ningunha excepción.

Nestes termos, os solicitantes serán responsables da infracción de dereitos de terceiros durante a súa participación no programa desta convocatoria e deberán indemnizar ás terceiras partes afectadas e, no seu caso, aos responsables do programa por calquera dano ou prexuízo causado e reclamado xudicial ou extraxudicialmente, incluíndo expresamente os honorarios dos profesionais intervinientes nos procedementos, polo

incumprimento das obrigacións descritas nestas bases.

Representación

As persoas físicas que realicen a firma ou a presentación electrónica de documentos en representación das entidades solicitantes ou beneficiarias das axudas deberán ostentar a representación necesaria para cada actuación. A representación poderá acreditarse mediante calquera medio válido en Dereito que deixe constancia fidedigna da súa existencia.

Incumprimentos

Seguimento continuo. Os proxectos seleccionados estarán sometidos a un seguimento continuo durante toda a súa participación en BFAero, co obxecto de verificar a evolución do proxecto, o grao de cumprimento do Plan de Apoio, a execución dos fitos e entregables previstos no Acordo Marco, a participación nas actividades do programa, o cumprimento das obrigacións de información e a adecuada utilización dos apoios recibidos.

Para estes efectos, o Equipo Xestor poderá clasificar periodicamente a situación de cada proxecto conforme aos seguintes niveis: (i) execución conforme; (ii) desviación corrixible; ou (iii) desviación grave. Ante unha desviación corrixible, o Equipo Xestor poderá requirir ao proxecto a presentación dun plan de corrección, con medidas, responsables e prazos concretos. Ante unha desviación grave, a falta reiterada de información ou un risco substancial de incumprimento do Acordo Marco, o Equipo Xestor elevará informe motivado ao Comité de Seguimento de BFAero, a quen corresponde en exclusiva a cualificación formal do incumprimento e a adopción de medidas.

Tipificación dos incumprimentos. Para os efectos desta convocatoria, e sen prexuízo da valoración caso por caso que corresponde ao Comité de Seguimento, consideraranse:

- **Incumprimentos leves:** atrasos puntuais emendables, entrega incompleta de documentación emendable, ou falta de actualización da información do proxecto que non afecte de forma relevante ao seguimento do mesmo.
- **Incumprimentos graves:** a falta de dedicación efectiva do equipo comprometido; a non participación reiterada, sen causa xustificada, nas actividades obrigatorias do programa; a falta reiterada de actualización de KPIs ou información relevante; a falta de transparencia informativa; o incumprimento de fitos non esenciais con execución parcial acreditada; ou a utilización dos apoios recibidos para fins distintos dos previstos, cando non constitúa incumprimento moi grave conforme o apartado seguinte. Para estes efectos, entenderase por non participación reiterada a ausencia non xustificada a dúas ou máis actividades obrigatorias do programa dentro dun mesmo período de seis

meses, e por falta de actualización reiterada a ausencia de actualización de KPIs ou información relevante durante dous ciclos de seguimento consecutivos, conforme a periodicidade establecida para cada modalidade.

- **Incumprimentos moi graves:** a falsidade documental ou a ocultación de información determinante para a avaliación ou o seguimento do proxecto; o abandono do programa; a negativa ás actuacións de comprobación; o uso indebido de fondos ou servizos; o incumprimento substancial dos fitos esenciais do Acordo Marco; a perda sobrevinda dos requisitos que motivaron a selección; ou o incumprimento das condicións de constitución, domicilio social e fiscal, ou centro de traballo en Galicia, cando estas resulten esenciais conforme a modalidade de participación.

Medidas aplicables. En función da natureza, gravidade, reiteración, subsanabilidade e impacto do incumprimento, e previo informe motivado do Comité de Seguimento, poderán adoptarse, de forma individual ou acumulativa: advertencia formal; requirimento dun plan de corrección; seguimento reforzado; suspensión temporal de determinados servizos ou beneficios; non validación de gastos ou actuacións non conformes; perda parcial de beneficios pendentes; exclusión do programa; e/o proposta de reintegro total ou parcial das axudas percibidas, cos intereses de demora que correspondan.

Gradación do reintegro. A contía para reintegrar graduarase conforme o principio de proporcionalidade, atendendo especialmente o grao de cumprimento efectivo alcanzado polo proxecto, a existencia dunha aproximación significativa ao cumprimento total, a existencia de actuacións inequivocamente dirixidas a satisfacer os compromisos asumidos, a relevancia dos fitos incumpridos para a finalidade da axuda, o prexuízo ocasionado ao programa, a reiteración do incumprimento e o grao de colaboración do proxecto co Equipo Xestor durante o proceso de seguimento e, no seu caso, de comprobación.

A título orientador, e sen prexuízo da valoración individualizada que en cada caso corresponda ao Comité de Seguimento, aplicaranse os seguintes rangos:

Tipo de incumprimento	Consecuencia orientativa
Incumprimento leve emendado en prazo	Sen reintegro; advertencia ou seguimento reforzado
Incumprimento leve non emendado	5%-10%
Incumprimento de publicidade	10%, coherente con la base actual
Falta de actualización de KPI ou información relevante reiterada	10%-25%
Non asistencia reiterada a actividades obrigatorias	10%-30%
Falta de dedicación efectiva do equipo comprometido	20%-50%
Incumprimento de fitos non esenciais, con execución parcial acreditada	20%-50%
Incumprimento de fitos esenciais do Acordo Marco	50%-100%

Non constitución, non traslado, non centro de traballo ou non traballador en Galicia cando sexa condición esencial	50%-100%
Falta de transparencia que impida verificar avances	50%-100%
Abandono do programa ou negativa a control	100%
Falsidade, ocultación determinante ou uso indebido de fondos	100%, sin perjuicio de outras responsabilidades

Garantías do procedemento. Excepto naqueles supostos en que resulte procedente a adopción dunha medida cautelar para protexer os intereses do programa, non se acordará ningunha das medidas anteriores sen dar audiencia previa ao proxecto afectado, que dispoñerá dun prazo de 10 días hábiles, contados desde a notificación, para formular alegacións e achegar a documentación que considere pertinente.

Relación coa normativa de subvencións. Todo iso enténdese sen prexuízo de que o reintegro das axudas concedidas por IGAPE e, no seu caso, a resolución dos instrumentos de financiamento de Xesgalicia, tramítense conforme o procedemento e as garantías establecidas na súa normativa reguladora específica (Lei 9/2007, do 13 de xuño, de subvencións de Galicia; Decreto 11/2009, do 8 de xaneiro; Lei 38/2003, do 17 de novembro, Xeneral de Subvencións; e Real Decreto 887/2006, do 21 de xullo), que prevalecerá sobre o disposto neste apartado en caso de contradición.

Propiedade intelectual

Dispoñer, se procede, da propiedade intelectual da idea/proxecto presentado, ou dispoñer dos permisos correspondentes para o seu uso é un requisito mínimo fixado nos termos e condicións.

Cada solicitante garante que o contido da súa presentación é da súa creación orixinal e non infrinxe ningún dereito, incluíndo os dereitos de propiedade intelectual de terceiros e que o contido non é ilegal, nin se creou no incumprimento de calquera obrigaón contractual cun terceiro.

A información proporcionada polo solicitante debe ser correcta, veraz e completa, asumindo o solicitante plena responsabilidade por calquera inexactitude. Pola contra, BFAero terá dereito, sen prexuízo de calquera outros medios legais, a retirar, rexeitar ou suspender os dereitos outorgados ao solicitante nestas bases.

O participante autoriza expresamente a que os responsables do programa poidan utilizar o seu nome e imaxe en material publicitario relativo a esta convocatoria, sen ningunha contraprestación. Remitindo a súa solicitude, o participante asume que a remisión do documento de solicitude confirma o carácter voluntario da mesma.

O solicitante acepta que os responsables do programa adopten as decisións relativas á convocatoria, así como a selección definitiva de proxectos do programa. O solicitante recoñece que, aínda que o seu proxecto sexa seleccionado, os responsables do programa non están obrigados a desenvolver o programa completamente.

Revelación de información

Os participantes consenten a utilización dos datos básicos do proxecto durante os procesos de avaliación contemplados nas bases.

Así mesmo, a aceptación destas bases autoriza ás entidades promotoras á utilización do logotipo, nome do proxecto, ou calquera outro tipo de soporte audiovisual desenvolvido ou gravado no transcurso do programa, en todas aquelas actividades de difusión e comunicación que consideren oportunas, con independencia do medio ou formato utilizado.

O contido de todas as ideas e proxectos presentados a esta convocatoria, e todos os datos e informacións de calquera tipo proporcionada polo solicitante, serán tratadas como confidencial por BFAero, que se compromete a non utilízalas para fins distintos dos que xorden deste documento.

Comunicacións

Todas as notificacións relativas ao desenvolvemento do programa serán publicadas na web de BFAero (www.bfaero.es) e estarán dispoñibles para a súa consulta nas oficinas de FCEL, en Lugo. Calquera outra notificación de tipo individual será comunicada a través do correo electrónico ou número de teléfono empregado na inscrición do proxecto na web, ou naquel que con posterioridade sexa facilitado polos promotores principais do proxecto para a devandita finalidade.

Protección de datos persoais

En cumprimento do Regulamento (UE)2016/679 de protección de datos persoais, informámoslle que os responsables do tratamento dos datos facilitados como participante serán tratados polas entidades promotoras e colaboradoras do programa de BFAero, formadas entre outras polo Instituto Galego de Promoción Económica con CIF Q6550010-J; XesGalicia Sociedade Xestora de Entidades de Investimento de Tipo Pechado, S.A.U. con CIF A-15.674.203; Fundación CEL Iniciativas por LUGO con CIF G-27.213.206; coas finalidades de avaliar os proxectos presentados, xestionar a participación no programa, difundir e facer promoción pública do mesmo.

A lexitimación para o uso dos seus datos está baseada na aceptación de todo o establecido nestas bases, as obrigacións legais vinculadas, así como no consentimento. Os destinatarios da información serán todas as entidades promotoras, así como terceiros en cumprimento das obrigacións legais vinculadas. O prazo de conservación previsto é o establecido en cada unha das fases do proxecto que se indican nestas bases, así como o necesario para cumprir coas obrigacións legais vinculadas e en todo caso mentres non retire o consentimento prestado. Non se prevé realizar unha transferencia internacional de datos salvo con fins de almacenamento e en caso de ser necesarias só utilizaremos determinadas aplicacións que impliquen unha transferencia internacional

a Estados Unidos garantindo que unicamente se realizarán con entidades que demostrasen e que se comprometeron a través de cláusulas contractuais tipo (en inglés SCCs) a cumprir co nivel de protección e garantías dacordo con os parámetros e esixencias previstas na normativa europea vixente en materia de protección de datos, como o Regulamento Europeo, ou cando exista un habilitación legal para realizar a transferencia internacional. O participante poderá exercer os seus dereitos de acceso, rectificación, supresión, portabilidade de datos, limitación e oposición, así como a revogación do consentimento prestado no seu caso, contactando con BFAero a través do correo protecciondatos@bfaero.es. Igualmente, pode presentar unha reclamación ante a Axencia Española de Protección de datos se considera que os seus dereitos foron vulnerados. Mais información en <https://bfaero.com/politica-privacidad/>.

Reclamacións

Para a interpretación e cumprimento destas bases, o Comité Executivo e os participantes no programa someteranse á aplicación das leis españolas.

Toda controversia derivada da interpretación ou execución do presente documento, será resolta directamente polas partes, para cuxo efecto estas comprométense a realizar, de boa fe, os seus maiores esforzos para a solución consensuada das súas controversias, atendendo á común intención expresada no mesmo, nun prazo máximo de quince (15) días hábiles contados a partir da data en que calquera das partes de aviso por escrito á outra respecto de calquera reclamación, sen que a falta de resposta por parte de dita outra parte suspenda o prazo antes sinalado.

Todo litixio, controversia ou reclamación resultante deste documento ou da súa interpretación que non puidese ser resolta dacordo con o establecido no apartado precedente, así como o relativo ao incumprimento, resolución ou nulidade, resolverase mediante arbitraje. A arbitraje levará a cabo na cidade de Vigo. O laudo arbitral será definitivo e inapelable, renunciando a calquera recurso dispoñible contra o mesmo.

Miscelánea

BFAero non garante a dispoñibilidade e continuidade do funcionamento da plataforma ou os servizos aloxados nela, pois esta pode sufrir interrupcións ou defectos na súa operatividade. BFAero non asume ningunha responsabilidade por calquera dano ou perda sufrida polo demandante debido ao non funcionamento ou a imposibilidade de uso da información ou os servizos prestados a través da plataforma habilitada. E non será responsable de calquera dano ou perda que poida ser ocasionado por interferencias, omisións, interrupcións, virus informáticos ou desconexións no portal e os servizos por calquera causa, incluíndo causas fose do control de BFAero.

O solicitante non utilizará a plataforma para enviar contido que poida violar a lei vixente ou a moral pública ou calquera outro contido prexudicial, abusivo, irrespetuoso,

difamatorio, vulgar, obsceno, racista ou de calquera outra forma; realizar calquera acto ilegal ou fraudulento; ou enviar calquera tipo de documentación ou material non relacionado cos propósitos da convocatoria ou de BFAero no seu conxunto. BFAero resérvase o dereito de eliminar calquera contido que infrinja as presentes bases.

Os participantes no programa asumen a obrigaón de achegar, coa duración prevista no último parágrafo da apartado “Aceptación das Bases”, a documentación adicional que se poida requirir por parte dos responsables do programa para o cumprimento de obrigaóns de información que poidan derivarse de normas actualmente vixentes ou que poidan entrar en vigor durante a duración do programa. O incumprimento da subministración desta información no prazo outorgado pode conlevar a suspensión e/o a resolución do programa respecto dos infractores.

Compliance

FCEL ten aprobados uns códigos de bo goberno e implantou un programa de Compliance que recolle todas as normas internas, procesos, políticas e medidas instauradas co obxectivo de garantir o bo goberno da institución e de todos os programas que desenvolve ou goberna e evitar ou mitigar o risco de calquera tipo de incumprimento legal. Todos os proxectos seleccionados e apoiados por este programa cumprirán e farán cumprir este sistema de bo goberno e compliance.

Para mais información consulte en <https://fundacioncel.org>

ANEXOS

Anexo I: Documentación a presentar a IGAPE con carácter previo á firma dos convenios de concesión directa

Para determinar a procedencia do pago das axudas a cada beneficiario terase en conta a certificación emitida polo equipo de xestión, relacionando os proxectos incorporados definitivamente á incubadora.

Coa devandita certificación achegarase, para cada proxecto incorporado á aceleradora, a seguinte documentación:

- NIF da empresa.
- Certificado de titularidade da conta na que se deben realizar os pagos, no devandito certificado deberá constar a razón social da empresa, o código internacional de conta bancaria (IBAN) ou o código internacional de identificación bancaria (BIC/ SWIFT).
- Declaración responsable de non estar incurso en ningunha das prohibicións para a obtención de subvencións contempladas no artigo 10 da Lei 9/2007, do 13 de xuño, de subvencións de Galicia e así como non estar incurso nas prohibicións dacordo con os artigos 13.2 e 13.3 da Lei38/2003, do 17 de novembro.
- Certificacións de estar ao corrente das obrigacións tributarias estatais, coa comunidade autónoma galega e coa Seguridade Social.
- Oficio relacionando cada proxecto seleccionado coa empresa constituída e o seu representante legal, así como as datas de inicio e final do programa incubación, aceleración e consolidación.

Anexo II: Modelo de Convenio de Concesión Directa

MODELO DE CONVENIO DE CONCESIÓN DIRECTA.

CONVENIO DE COLABORACIÓN ENTRE O INSTITUTO GALEGO DE PROMOCIÓN ECONÓMICA E _____ MEDIANTE O CAL SE PROCEDE Á REGULACIÓN DAS CONDICIÓN S DE EXECUCIÓN DAS SUBVENCIONES PREVISTAS NO CONVENIO ASINADO ENTRE O INSTITUTO GALEGO DE PROMOCIÓN ECONÓMICA (IGAPE), SOCIEDAD XESTORA DE ENTIDADES DE INVERSIÓN DE TIPO CERRADO, S.A.U. (XESGALICIA), A FUNDACIÓN CEL INICIATIVAS POR LUGO, PARA EL DESENVOLVEMENTO DA 6ª, 7ª E 8ª EDICIÓN DA AERONAUTICS BUSINESS FACTORY- BFAERO.

Santiago de Compostela, _____

REUNIDOS:

Dunha parte, Dña. MARÍA JESÚS LORENZANA SOMOZA, Conselleira de Economía e Industria de la Xunta de Galicia, nombrada para dicho cargo por el Decreto 44/2024, de 14 de abril, (DOG nº73, del 14 de abril de 2024), actuando en nombre y representación del Instituto Gallego de Promoción Económica (en adelante IGAPE), por razón de su cargo y en virtud de lo dispuesto en el artículo 11 de la Ley 5/1992, del 10 de junio, de creación del Instituto Gallego de Promoción Económica;

De outra parte, D/Dna. _____, con NIF _____, e domicilio a efectos de notificacións en _____, en nome e representación da empresa _____, promotora do proxecto _____.

EXPOÑEN:

I. Que o Instituto Galego de Promoción Económica (en diante, IGAPE), XESGALICIA Sociedade Xestora de Entidades de Investimento de Tipo PECHADO SAU (en diante, XESGALICIA), a Fundación CEL Iniciativas por Lugo (en diante, FUNDACIÓN CEL), , asinaron un convenio para a continuidade da Aeronautics Business Factory- BFAero

II. Que o citado convenio prevé diversas achegas económicas para os proxectos seleccionados para a fase de incubación e aceleración polo Comité executivo do Programa BFAero, condición que cumpre o proxecto anteriormente indicado.

III. Este convenio alíñase, tanto coas previsións recollidas na Lei 5/2013, de fomento da investigación e da innovación de Galicia, como coas prioridades contidas no Plan de Estratexia de Especialización Intelixente de Galicia (RIS3), en concreto, no programa marco de emprendemento Innovador.

Ao mesmo tempo, a Lei 14/2013, de 27 de setembro, de apoio aos emprendedores e á súa internacionalización establece como obxectivo no seu artigo primeiro o apoio ao emprendedor e a súa actividade empresarial, favorecer o seu desenvolvemento,

crecemento e internacionalización e fomentar a cultura emprendedora e unha contorna favorable á actividade económica, tanto nos momentos iniciais ao comezar a súa actividade como no seu posterior desenvolvemento, crecemento e internacionalización.

IV. O carácter singular deste convenio vén xustificado pola existencia dunha selección previa do proxecto beneficiario que contou con debidos requisitos de publicidade e selección en réxime de concorrencia competitiva.

Os requisitos de publicidade garantíronse mediante a publicación da convocatoria do Programa BFAero na páxina web do citado programa, estando aberta dita convocatoria a todos aqueles proxectos que cumpriran as condicións específicas do programa.

Con base no exposto, ambas as partes acordan subscribir o presente convenio de colaboración, con suxeición ás seguintes,

CLÁUSULAS:

Primeira. - Obxecto.

O presente Convenio ten por obxecto regular os termos e condicións de execución da subvención prevista no convenio asinado entre o IGAPE, XESGALICIA, a FUNDACIÓN CEL, para o desenvolvemento do Programa BFAero.

Incorporarase ao presente convenio, un documento descritivo das características particulares do proxecto, segundo o modelo que para ese efecto se facilita, así como o Plan de Apoio previsto co proxecto incubado.

Segunda. -Obrigas do beneficiario.

Sen prexuízo das demais obrigacións establecidas no artigo 11 da Lei 9/2007, de 13 de xuño, de subvencións de Galicia, os beneficiarios das axudas concedidas quedan obrigados a:

- a) Proceder ao reintegro, da subvención percibida, no suposto de incumprimento das condicións de participación no programa BFAero.
- b) Facilitar a información que lles sexa requirida pola Intervención Xeral da Comunidade Autónoma, polo Tribunal de Contas e polo Consello de Contas no exercicio das súas funcións de fiscalización e control do destino das subvencións; e someterse ás actuacións de comprobación que deban efectuar devanditos órganos relativas ao control financeiro, e demais aplicables; así como as levadas a cabo polo órgano concedente; e no seu caso, ás da autoridade de xestión, ás verificacións do artigo 13 do Regulamento (CE) nº 1828/2006 e, de ser o caso, ás dos servizos financeiros da Comisión Europea e do Tribunal de Contas Europeo, e achegar tanta información lles sexa requirida no exercicio das actuacións anteriores.
- c) Comunicar ao órgano concedente a obtención de subvencións, axudas, ingresos ou recursos que financien as actividades subvencionadas. Esta comunicación deberá efectuarse axiña que como se coñeza e, en todo caso, con anterioridade

á xustificación da aplicación dada aos fondos percibidos.

- d) Xustificar, nos casos nos que o importe do gasto subvencionable supere as contías establecidas no texto refundido da Lei de Contratos do Sector Público, aprobado polo Real Decreto lexislativo 3/2011, de 14 de novembro, para o contrato menor; a solicitude como mínimo tres ofertas de diferentes provedores, con carácter previo á contratación do compromiso para a obra, prestación do servizo ou entrega do ben, salvo que polas súas especiais características non exista no mercado suficiente número de entidades que as realicen, presten ou fornezan, ou salvo que o gasto realizáse con anterioridade á solicitude da subvención, de acordo co establecido no apartado 3 do artigo 29 da Lei 9/2007, de 13 de xuño, de subvencións de Galicia, na redacción dada ao mesmo pola disposición final segunda da Lei 2/2013, de 27 de febreiro, dos orzamentos xerais da Comunidade Autónoma de Galicia para o ano 2013
- e) Prestar consentimento expreso á publicidade por parte da Administración Galega dos datos referidos ao presente convenio, de conformidade co artigo 15 da Lei 1/2016, de 18 de xaneiro, de transparencia e bo goberno, relativo ás obrigacións específicas en materia de información sobre convenios; e co disposto nos Decretos 126/2006, de 20 de xullo, e 132/2006, de 27 de xullo, polos que se regulan o rexistro de convenios da Xunta de Galicia, e os rexistros públicos creados nos artigos 44 e 45 da Lei 7/2005, de 29 de decembro, dos orzamentos xerais da Comunidade Autónoma de Galicia para o ano 2006, respectivamente.
- f) Prestar consentimento expreso á publicación na Base de Datos Nacional de Subvencións, nos termos previstos no artigo 20 da Lei 38/2003, de 17 de novembro, xeneral de subvencións, modificado polo artigo 30.3 da Lei 15/2014, de 16 de novembro, de racionalización do sector público e outras medidas de reforma administrativa.
- g) Dar cumprimento ás obrigacións de publicidade que se establecen no artigo 18 da Lei 38/2003, de 17 de novembro, xeneral de subvencións, modificado polo artigo 30.2 da Lei 15/2014, de 16 de setembro, de racionalización do sector público e outras medidas de reforma administrativa.

Terceira. - Financiamento e gastos subvencionables

O importe total da axuda a conceder por parte do IGAPE é a seguinte distribución:

- 40.000 €, correspondentes a proxectos participantes da fase de incubación.
- 60.000 €, correspondente a proxectos participantes da fase de aceleración.
- 30.000 €, corresponde a proxecto participantes da fase de consolidación.

As datas correspondentes da fase de incubación e aceleración estarán especificadas no documento descritivo anexo a este convenio.

Devandito importe financiarase con cargo á aplicación orzamentaria 09.A1.-741A-7700 dos orzamentos do IGAPE para a anualidade correspondente.

Para determinar a procedencia do pago das axudas ao beneficiario, terase en conta a certificación emitida polo equipo de xestión do Programa BFAero, relacionando os proxectos seleccionados para a fase de incubación e aceleración polo Comité Técnico do Programa.

Terán a consideración de gastos subvencionables aqueles que respondan á natureza da actividade subvencionada e resulten estritamente necesarios para o desenvolvemento do proxecto de acordo coas actividades previstas no plan de apoio da fase de incubación e aceleración. En ningún caso o custo de adquisición dos gastos subvencionables poderá ser superior ao valor de mercado.

Só se admitirán aqueles gastos que fosen realizados dentro do período comprendido entre a data de inicio e fin da fase de incubación e aceleración.

A modo indicativo, considéranse elixibles os seguintes conceptos:

- Custos de persoal, **con contrato de traballo**, adscrito o Centro de Traballo situado en Galicia, así como os honorarios dos promotores que estean dados de alta no RETA como autónomos societarios, sempre que en ambos os casos acredítese a súa vinculación efectiva ao proxecto, con un límite do 80% dos custos totais a xustificar no caso de proxectos de incubación e do 50% dos custos totais a xustificar nos caso de proxectos de aceleración e consolidación. Os proxectos xustificarán a adscrición e dedicación do persoal mediante unha declaración xurada firmada polo responsable do proxecto e o traballador.

A continuación preséntase a porcentaxe imputable de costes de persoal do equipo promotor do proxecto en BFAero, en función da modalidade a que pertenza:

Modalidade	% imputable de costes de persoal do equipo promotor	Límite máximo subvencionable
Incubación	100% de 1 perfil, 50% o resto	32.000 € límite máximo sobre o total da axuda a conceder por parte do IGAPE
Aceleración	70% de 1 perfil, 30% o resto	30.000 € límite máximo sobre o total da axuda a conceder por parte do IGAPE
Consolidación	30% todos os perfís	15.000 € límite máximo sobre o total da axuda a conceder por parte do IGAPE

- Custos de participación feiras, congresos e outras actividades de networking específicas para o proxecto.
- Adquisición de equipamento e material instrumental na medida en que se utilicen para as actividades de aceleración.

- Custos de obtención, validación e defensa de patentes e outros activos inmateriais; incluíranse os custos derivados da obtención de certificacións oficiais necesarias para a viabilidade do proxecto.
- Servizos tecnolóxicos externos.
- Servizos de apoio para a elaboración do plan de negocio, para a saída ao mercado, ou para a busca de investidores.
- Subcontratacións. (límite do 50%)

De acordo co establecido no artigo 29.3 da Lei 9/2007, de 13 de xuño, de subvencións de Galicia, cando o importe do gasto subvencionable supere as contías establecidas para os contratos menores no texto refundido da Lei 9/2017, de 8 de novembro, de Contratos do Sector Público, pola que se traspoñen ao ordenamento xurídico español as Directivas do Parlamento Europeo e do Consello 2014/23/UE e 2014/24/UE, de 26 de febreiro de 2014; o beneficiario deberá solicitar como mínimo 3 ofertas de diferentes provedores, con carácter previo á contratación do compromiso, salvo que, polos seus especiais características, non exista no mercado suficiente número de entidades, ou salvo que o gasto realizáse con anterioridade á solicitude da subvención. A elección entre as ofertas presentadas, que deberán presentarse na xustificación, deberá xustificarse expresamente nunha memoria cando a elección non recaia na proposta económica máis vantaxosa.

Consideraranse subcontratacións as actuacións contratadas con organismos de investigación ou outras entidades, que supoñan a execución dunha parte das actividades incluídas o programa de aceleración que constitúe o obxecto da subvención. A subcontratación debidamente xustificada e motivada deberá cumprir co establecido no artigo 27 da Lei 9/2007 de 13 de xuño, de subvencións de Galicia, tendo en conta que, en todo caso, esta non poderá superar o límite do 50% do custo total da actividade subvencionada.

Nos casos en que se realice esta subcontratación, os beneficiarios deberán achegar unha declaración expresa de que as persoas ou entidades subcontratadas para as actividades subvencionadas non están vinculadas con eles, de conformidade co artigo 27.7 da Lei 9/2007, de 13 de xuño, de subvencións de Galicia e no seu Regulamento.

No caso de que o importe do IVE non sexa recuperable, poderá ser considerado un gasto subvencionable. Neste caso deberase presentar un certificado relativo á situación da entidade co respecto ao IVE.

IGAPE achegará o financiamento destas axudas a través dos mecanismos previstos no ordenamento xurídico, sendo condición indispensable para a súa concesión, o cumprimento por parte dos seleccionados dos requisitos legais para ser beneficiarios.

Cuarta. - Réxime de pagos.

Ao amparo do previsto nos artigos 31.6 da Lei 9/2007, de 13 de xuño de subvencións de Galicia e nos artigos 62 e 63 do Regulamento de desenvolvemento da devandita Lei;

poderanse realizar pagos anticipados, respondendo estes a entregas de fondos con carácter previo á xustificación, como financiamento necesario para poder levar a cabo as actuacións inherentes á subvención.

As instrucións detalladas e os formularios correspondentes para a presentación da documentación serán fornecidas polo Instituto Galego de Promoción Económica, sendo preciso presentar a documentación de maneira ordenada seguindo a estrutura establecida nas devanditas instrucións.

Para cada anualidade da fase de incubación poderanse solicitar os seguintes pagos nas datas límite relacionadas no documento descritivo anexo a este convenio:

A.Primeiro pago.

Poderá pagarse até un máximo dun 50% da cantidade destinada a cada un dos proxectos seleccionados, de forma anticipada, previa solicitude e segundo a seguinte clasificación dos itinerarios:

Incubación	Aceleración	Consolidación
Anticipo 50% Pago 6º mes con cumprimento execución 25% Pago final 25% a xustificación	Anticipo 50% Pago final 50% a xustificación	Pago ao finalizar e xustificación

Tódolos anticipos solicitados incluírán unha resolución motivada e entrega completa da seguinte documentación:

a. Solicitude, no modelo que será facilitado polo Instituto Galego de Promoción Económica, no que constarán as seguintes declaracións responsables:

1. Declaración das axudas solicitadas ou concedidas para a mesma finalidade e tamén aquelas, solicitadas ou concedidas, para os mesmos custos aínda que a finalidade fose diferente, de todas as administracións públicas. De ser o caso, deberá achegarse unha copia simple da resolución de concesión de outras axudas.
2. Declaración do conxunto de axudas recibidas pola empresa en concepto de minimis, durante os dous exercicios fiscais anteriores, e durante o exercicio fiscal en curso.

b. Certificacións de estar ao corrente das obrigacións tributarias estatais, coa comunidade autónoma e coa Seguridade Social, de non estar actualizadas as inicialmente presentadas.

B.Pago final da anualidade e xustificación.

A cantidade restante destinada a cada un dos proxectos seleccionados, pagarase tras a solicitude e xustificación da subvención concedida con a seguinte documentación:

- a) Solicitude, no modelo que será facilitado polo Instituto Galego de Promoción Económica, no que constarán as seguintes declaracións responsables:
 - 1. Declaración das axudas solicitadas ou concedidas para a mesma finalidade e tamén aquelas, solicitadas ou concedidas, para os mesmos custos aínda que a finalidade fose diferente, de todas as administracións públicas. De ser o caso, deberá achegarse unha copia simple da resolución de concesión desoutas axudas.
 - 2. Declaración do conxunto de axudas recibidas pola empresa en concepto de minimis, durante os dous exercicios fiscais anteriores, e durante o exercicio fiscal en curso.
 - 3. No caso de subcontratacións, declaración de que as persoas ou entidades subcontratadas para as actividades subvencionadas non están vinculadas, de conformidade co artigo 27.7 da Lei 9/2007, de 13 de xuño, de subvencións de Galicia.
- b) Certificacións de estar ao corrente das obrigacións tributarias estatais, coa comunidade autónoma e coa Seguridade Social, de non estar vixentes as anteriormente presentadas.
- c) Memoria económica, no modelo que será fornecido polo Instituto Galego de Promoción Económica e na que se relacionarán os gastos realizados coa subvención percibida incluíndo a súa relación coas actividades propostas da fase de aceleración.
- d) Documentación xustificativa do gasto: os gastos se xustificarán con facturas e demais documentos de valor probatorio equivalente no tráfico xurídico-mercantil ou con eficacia administrativa pagos, en orixinal ou copias electrónicas auténticas. Cando o beneficiario non dispoña de facturas electrónicas para a xustificación da subvención, deberá achegar unha copia auténtica electrónica dos documentos orixinais en papel, de acordo cos procedementos que establece a normativa vixente.
- e) Documentación xustificativa do pago: os pagos se xustificarán con orixinais ou copias electrónicas auténticas de transferencias bancarias, certificacións bancarias, extractos bancarios, ou documentos obtidos a través da banca electrónica sempre que contén co selo do banco. En ningún caso admitiranse os pagos xustificados mediante recibo do provedor.

Nestes documentos deberán estar claramente identificados o receptor e o emisor do pago, o número e a satisfacción do importe total da factura (IVE incluído), así como o concepto ao que se refiren. No caso en que no documento de pago non se faga referencia ás facturas, deberá ir acompañado da documentación complementaria que permita verificar a correspondencia entre gasto e pago (trazabilidade).

No caso en que un xustificante de pago inclúa varias facturas, xuntarase dunha relación detallada delas en que se poida apreciar que o pago se corresponde coas devanditas facturas. No caso de facturas pagas conxuntamente con outras non referidas ao plan, será necesario achegar o correspondente extracto bancario acompañado da orde de pago da empresa selada polo banco coa relación detallada das facturas.

En ningún caso admitiranse pagos xustificados mediante recibos do proveedor, os pagos por caixa ou en efectivo e os pagos realizados con cartón de débito ou crédito non asociada á empresa beneficiaria.

- f) Informe final da anualidade da fase de incubación do proxecto: se xustificará o cumprimento das condicións impostas na concesión da subvención, indicando as actividades realizadas e obxectivos conseguidos. Este informe estará asinado polos representantes da entidade beneficiaria e do equipo de xestión do programa BFAero.

A entidade poderá achegar calquera outra documentación ou material que considere necesario presentar para unha mellor xustificación das actuacións subvencionadas.

- g) Certificado relativo á situación da entidade con respecto ao IVE, só para os casos de que o IVE non sexa recuperable.
- h) Carta de pago á que fai referencia o artigo 48.2. g) do Decreto 11/2009, de 8 de xaneiro, polo que se aproba o Regulamento da Lei de subvencións de Galicia, relativa ao reintegro de remanentes non aplicados, así como os intereses derivados destes; exixible nos casos nos que se prevé a posibilidade de concesión de anticipos.

Quinta. - Réxime de garantías.

O artigo 65 do Decreto 11/2009, de 8 de xaneiro, polo que se aproba o Regulamento da LSG, establece a obrigatoriedade de beneficiarios e entidades colaboradoras, de constitución de garantías, nos casos, entre outros, nos que se prevé a posibilidade de realización de pagos anticipados.

O presente convenio establece o pago anticipado de até un 75% da cantidade destinada ao financiamento do proxecto. Considerando que a finalidade que se persegue coa devandita achega, é dar apoio aos diferentes proxectos, facilitando a formalización ou constitución dos mesmos en empresas, e reducindo a carga económica que soporta calquera empresa, tanto nas súas orixes, como no inicio da súa actividade; se exonera da constitución de garantía legalmente prevista; conforme á previsión recollida no artigo 67 do Regulamento da LSG, relativo á posibilidade de autorización por parte do Consello da Xunta, da exención da obriga de constitución de garantías.

Sexta. - Alteración das actuacións.

A necesidade de modificar as actuacións a realizar, despois de que supón alteración das condicións tidas en conta á hora da concesión, poderá dar lugar á modificación da

subvención concedida. En calquera caso, só procederase á citada modificación, tras o informe favorable do Comité Executivo.

O procedemento de aprobación de modificación das actuacións iniciárase coa solicitude por parte do interesado, na devandita solicitude deberá indicarse o alcance da modificación proposta, de tal maneira que queden claras as actuacións a modificar e o desenvolvemento do proxecto. Dita solicitude presentarase no rexistro do Instituto Galego de Promoción Económica.

Logo da devandita solicitude, IGAPE procederá a reunir o correspondente informe favorable ou visto e prace do Comité Técnico.

Tras as anteriores actuacións, IGAPE aprobará, no seu caso, a modificación proposta.

A anterior modificación, de producirse, formalizarase no correspondente documento ou adenda. Segundo as previsións do artigo 31.4 da Lei 14/2013, de 26 de decembro, de racionalización do sector público autonómico, relativo á contratación sustentable, os convenios subscritos pola Administración xeral da Comunidade Autónoma e as entidades instrumentais do sector público autonómico poderán ser obxecto de modificación cando teñan como finalidade o logro dos obxectivos de estabilidade orzamentaria e sustentabilidade financeira. Ditas modificacións terán por obxecto a redución do volume das obrigacións ou a ampliación do seu prazo de execución.

Sétima. - Compatibilidade con outras axudas

Estas axudas serán compatibles con outras establecidas por esta ou outra Administración Pública, organismo ou ente público ou privado, nacional ou internacional para o mesmo fin sen que, en ningún caso, illada ou en concorrencia con outras subvencións, axudas, ingresos ou recursos, supere o custo da actividade subvencionada.

Establécese a incompatibilidade das axudas concedidas por IGAPE a proxectos que participen ou participasen noutros programas de aceleración financiados con fondos de Xunta de Galicia ou que recibisen financiamento de IGAPE nos devanditos programas.

Dita exclusión non aplicará no caso de proxectos que sexan financiados unicamente mediante a participación nas distintas fases da aceleradora BFAero.

Oitava. - Réxime aplicable e reintegro

Estas axudas estarán suxeitas ao disposto na Lei 9/2007, de 13 de xuño, de subvencións de Galicia; Decreto 11/2009, de 8 de xaneiro, polo que se aproba o seu regulamento, así como a normativa básica da Lei 38/2003, de 17 de novembro, Xeneral de Subvencións e o seu Regulamento de desenvolvemento, aprobado polo Real Decreto 887/2006, de 21 de xullo.

Procederá ao reintegro parcial ou total dos fondos percibidos no suposto de incumprimento das condicións establecidas para a súa concesión nos termos previstos no Título II da Lei 9/2007, de 13 de xuño, de subvencións de Galicia.

Igualmente procederá ao reintegro (total ou parcial) no caso de incumprimento e / ou

mal aproveitamento da aceleración por parte dalgún dos proxectos seleccionados na fase final, o que deberá reflectirse nun informe suficientemente motivado.

Estarán suxeitas igualmente ao réxime de minimis establecido no Regulamento (UE) nº 2023/2831 da Comisión, do 13 de decembro de 2023, relativo á aplicación dos artigos 107 e 108 do Tratado de Funcionamento da Unión Europea ás axudas minimis (DOUE-L-2023-81820, do 15 de decembro de 2023).

En virtude do disposto no artigo 3.2 do anterior regulamento, o importe total das axudas de minimis concedidas por un estado membro a unha única empresa, non excederá de 300.000€ durante calquera período de tres exercicios fiscais. O límite máximo aplícase a todo o conxunto de axudas recibidas en concepto de minimis pola empresa, independentemente da forma en que se outorguen, ou do obxectivo perseguido. O beneficiario deberá presentar unha declaración do conxunto de axudas recibidas pola empresa en concepto de minimis, durante os dous exercicios fiscais anteriores, e durante o exercicio fiscal en curso.

Novena. - Mecanismos de seguimento e execución.

Para o correcto seguimento das accións do convenio, crearase unha comisión de seguimento, paritaria entre representantes de IGAPE e representantes da entidade beneficiaria.

Décima. - Vixencia.

Sen prexuízo do disposto na cláusula segunda respecto á data de inicio das actividades de aceleración, o presente convenio estará vixente desde o día seguinte ao da súa sinatura até a finalización da fase de incubación, aceleración e consolidación, sen posibilidade de prórroga.

Décimo primeira. - Natureza xurídica e resolución de conflitos.

O presente convenio ten natureza administrativa e rexerase polo establecido nestas cláusulas e polo disposto na Lei 9/2007, de 13 de xuño, de subvencións de Galicia; así como no Decreto 11/2009, de 8 de xaneiro, polo que se aproba o Regulamento da devandita Lei; e pola restante normativa que, no seu caso, resulte de aplicación.

Décimo segunda. - Modificación do convenio.

Segundo as previsións do artigo 31.4 da Lei 14/2013, do 26 de decembro, de racionalización do sector público autonómico, relativo á contratación sustentable, vos convenios subscritos pola Administración xeral da Comunidade Autónoma e as entidades instrumentais do sector público autonómico poderán ser obxecto de modificación cando teñan como finalidade ou logro dous obxectivos de estabilidade orzamentaria e sustentabilidade financeira.

As ditas modificacións terán por obxecto a redución do volume das obrigas ou a ampliación do seu prazo de execución.

Toda alteración que se realice referente ao contido deste convenio será proposta pola

Comisión de seguimento e deberá formalizarse na correspondente addenda.

Exceptuar do disposto non apartado anterior, toda alteración das actuacións relativas aos proxectos presentados, que se rexerán polas previsións recollidas nas bases do Programa.

Ou presente convenio poderá ser obxecto de modificación cando teña como finalidade ou logro dous obxectivos de estabilidade orzamentaria e sustentabilidade financeira. A devandita modificación terá por obxecto a redución do volume das obrigas ou a ampliación do seu prazo de execución.

E en proba de conformidade, subscriben o presente documento por exemplar duplicado no lugar e data indicados no encabezamento.

A Conselleira de Economía e Industria

Representante legal da entidade)

María Jesús Lorenzana Somoza.

_____.

Anexo al convenio

MODELO DE DOCUMENTO DESCRIPTIVO DAS CARACTERÍSTICAS PARTICULARES DO PROXECTO.

Denominación do proxecto:

- Denominación social e NIF da empresa:
- Relación promotores/NIF:
- Promotor 1
- Promotor 2
- Breve descrición do proxecto:
- Data inicio/fin fase de incubación-aceleración-consolidación:

Datas límite para a presentación de documentación:

- Primeiro pago (anticipo):
- Segundo Pago (cumprimento de Hitos)
- Xustificación final:

Contía da axuda a fondo perdido:

Outros datos de interese:

ANEXO III: Documentación a presentar en Xesgalicia para a financiación de cada un dos proxectos na fase de aceleración/consolidación

a) Identificación da/s persoa/s de contacto.

b) Plan de negocio (formato doc):

- Promotores do proxecto e experiencia relevante: CV e perfís do equipo fundador, destacando a súa experiencia previa, logros e coñecementos relevantes para o proxecto.
- Antecedentes e descrición do proxecto.
- Produto ou servizo. Procesos produtivos. Instalacións produtivas.
- Mercado, sector, competencia.
- Modelo de negocio.
- Estratexia de comercialización e marketing. Contratos comerciais clave.
- Persoal actual da empresa e previsión de evolución do persoal.
- Investimento previsto e financiamento do proxecto.
- Plan financeiro con estados financeiros previsionais, como mínimo, de 4 exercicios (modelo facilitado por XESGALICIA en formato Excel).
- Estado de tesouraría mensual do primeiro ano a contar desde a situación actual (en formato Excel).
- Resumo executivo dos anteriores elementos (modelo facilitado por XESGALICIA en formato Power Point).

c) Documentación financeira:

- Contas anuais aprobadas e, no seu caso, auditadas, dos últimos 3 exercicios económicos pechados. No caso de que a empresa teña menos de 3 anos de antigüidade, aportaranse as contas anuais de todos os exercicios pechados desde a súa constitución.
- Balance, conta de Perdas e Ganancias e estados de tesouraría a data de peche do último trimestre do exercicio corrente.
- Pool bancario ás datas de peche do último trimestre e do último exercicio económico pechado.
- Orzamento do exercicio corrente.
- Informe CIRBE do Banco de España.
- Relación de todas as axudas públicas solicitadas (aprobadas, concedidas ou pendentes de resolución) para o mesmo proxecto e, en particular, ao IGAPE.

Certificado de non ter débedas co citado Instituto.

- Financiamento público e privado previsto, solicitado e/ou obtido para o proxecto

d) Documentación científica y técnica (aportar no seu caso):

- Documentación científica e técnica relacionada coa tecnoloxía ou produto:
 - Descrición detallada da tecnoloxía ou produto desenvolvido pola start-up.
 - Informes técnicos que expliquen os fundamentos científicos da tecnoloxía ou produto.
 - Documentos que respalden a innovación e orixinalidade da tecnoloxía ou produto.
 - Estudos de laboratorio que demostren a eficacia ou características únicas da tecnoloxía ou produto.
- Informes de viabilidade e estudos de mercado:
 - Análise de mercado que mostre a demanda potencial do produto ou servizo.
 - Estudos de viabilidade económica que demostren a rendibilidade e sustentabilidade do negocio.
 - Investigación de mercado que respalde a necesidade e o interese na solución proposta.
- Resultados de probas e validación:
 - Datos de probas e experimentos que respalden a funcionalidade e eficacia do produto.
 - Resultados de probas de concepto, prototipos ou produtos mínimos viables (MVP).
 - Avaliacións e validacións realizadas por terceiros ou expertos no campo.
- Propiedade intelectual:
 - Patentes ou solicitudes de patente relacionadas coa tecnoloxía ou produto.
 - Documentación legal que demostre a propiedade e protección da propiedade intelectual.
 - Rexistros de marcas ou dereitos de autor relacionados coa marca ou os produtos.
- Referencias e colaboracións:
 - Cartas de apoio ou recomendación de expertos, académicos ou profesionais relevantes.
 - Documentación de colaboracións con institucións de investigación, universidades ou outras empresas.

e) Documentación xurídica:

- Escritura de constitución e estatutos vixentes da sociedade.
- Composición do capital e órganos de administración.
- Copia do libro de rexistro de socios.
- Certificado de estar ao corrente coas distintas administracións públicas (AEAT, Seguridade Social e Comunidade Autónoma).
- Declaración xurada relativa aos litixios nos que sexa parte a sociedade, os seus socios e/ou administradores.
- Pacto de socios previos e se fose o caso, compromisos adquiridos por outras aceleradoras.
- Documento LOPD (modelo facilitado por XESGALICIA).

f) Documentación a efectos da prevención do branqueo de capitais e do financiamento do terrorismo (PBLAC):

- Formulario de Identificación do cliente (Modelo facilitado por XESGALICIA).
- Acta de titularidade real.
- CIF definitivo.
- DNI (ou equivalente) do representante da Sociedade ou dos titulares reais.
- Certificado de titularidade de conta corrente que inclúa a totalidade dos seus titulares.

g) Outra documentación:

- Documentación relativa á propiedade da tecnoloxía e/ou aos dereitos de explotación da mesma.
- No caso de achegas non dinerarias, documentación da valoración de dicha activos.
- Adhesión ao regulamento interno de publicidade (modelo facilitado por XESGALICIA).
- Autorización do uso do logo da empresa por parte de XESGALICIA.

Poderase solicitar toda documentación ou información necesaria para o coñecemento e correcta comprensión do plan de negocio ou da situación económica, financeira e legal da empresa.

A documentación do plan de negocio deberá presentarse en galego ou en castelán, os importes en euros e deberá estar asinada polo representante legal da empresa.

A documentación presentada nun idioma distinto do galego ou do castelán, deberá vir traducida por intérprete xurado.

- h) Non se poderá utilizar o nome de XESGALICIA para outros financiamentos que se poidan solicitar para o proxecto, salvo que isto sexa expresamente autorizado por XESGALICIA, quedando esta eximida, en todo caso, das consecuencias que teña o non financiamento do proxecto, calquera que sexa a causa.